

Тренинг для специалистов по продажам Tripwire Partner Sales Professional

Для аккредитации специалиста по продажам необходимо пройти 1-но дневный тренинг. Тренинг проводится на английском языке специалистом вендора. Даты проведения тренинга уточняйте дополнительно в компании Аксофт (tripwire@axoft.ru).

После прохождения тренинга необходимо сдать онлайн-экзамен.

Описание тренинга

Цели:

После посещения тренинга специалист по продажам сможет:

- Идентифицировать и квалифицировать возможности продажи решений Tripwire
- Презентовать решения Tripwire заказчику
- Понимать преимущества решений Tripwire перед конкурентами

План обучения

Для достижения целей, указанных выше, будут рассмотрены следующие темы:

- Введение в продажи Tripwire
- Как побеждать с Tripwire
- Ведение бизнеса с Tripwire
- Возможности и преимущества Tripwire Enterprise
- Возможности и преимущества Tripwire Log Center
- Решения Tripwire по защите данных
- Решения Tripwire по соответствию стандартам