

Биллинговая платформа AXOFT



Сергей Дубровский

Менеджер по развитию бизнеса (Cloud)

Биллинговая платформа – что это?

1

СЕРВИС, ПОЗВОЛЯЮЩИЙ ПАРТНЕРУ
АВТОМАТИЗИРОВАТЬ ПРОЦЕССЫ ПРОДАЖИ
ПРОДУКТОВ И РЕШЕНИЙ ЗАКАЗЧИКУ

2

СЕРВИС, УПРОЩАЮЩИЙ ЛОГИСТИКУ И УЧЕТ
ЛИЦЕНЗИЙ

3

СЕРВИС, УПРОЩАЮЩИЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ

Партнерский личный кабинет (консоль)

Все модули настроек на отдельной странице

Создание клиентов

Заказ подписок

Управление финансами

Клиенты

Поиск по меню

Операции Настройки

ОПЕРАЦИИ

- Заказы
- Ручные операции
- Журнал Email уведомлений

Клиенты

- Пользователи клиентов
- Реселлеры

Подписки

- Домены
- Сертификаты

ФИНАНСЫ

- Платежи
- Обещанные платежи
- Списания
- Корректировки
- Акты

ID	Название	Баланс	Статус	Правило обслуживания	Тип клиента	Дата создания
64	ООО "CSP Client1"	9 534,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	11.05.2016 15:31
63	TestCompany qwer LTD	9 477,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	10.05.2016 11:37
60	TestCompany LTD	1,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.05.2016 19:19
59	sgdfhgdshfg	0,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.05.2016 16:56
58	TestCompany LTD	9 959,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 12:49
57	Company3	500,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 12:39
56	Pre-test LTD	293,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 12:17
55	Pretest	586,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 11:10
54	Company2	299,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	20.04.2016 12:18
53	Диана Назмиева	6 413,00 руб.	активна	default	Физическое лицо	19.04.2016 12:45
51	ComUSAbs	5 773,10 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.04.2016 15:21
50	ComUSAdptIT	2 026,30 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.04.2016 11:59
49	ComUSAdpt	5 591,10 руб.	активна	default	Юридическое лицо	04.04.2016 17:57

22:48
18.05.2016

Цель платформы – автоматизация продаж облачных подписок

1

АКТИВАЦИЯ И ДЕАКТИВАЦИЯ ПОДПИСОК

Создание клиентов
Работа с каталогом
Продажа подписок заказчику

2

ИЗМЕНЕНИЕ РЕСУРСОВ АКТИВНЫХ ПОДПИСОК

Увеличение / уменьшение количества лицензий

3

ПРОВЕДЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ (БИЛЛИНГ)

Для кого?

КТО НАШ ПАРТНЕР

VAR: не просто
реселлер

ИТ-Аутсорсеры

Интеграторы

Инсорсеры

КТО ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ЗАКАЗЧИКИ

Любые компании,
переходящие от
капитальных затрат к
операционным

(в основном - Малый
и Средний бизнес)

КТО РЕЛЬНО БУДЕТ РАБОТАТЬ В ПЛАТФОРМЕ

Логисты партнера
(размещение
лицензий)

Менеджер партнера
(акты, баланс счета)

Клиенты партнера (в
меньшей степени)

Клиентская панель

The image shows a screenshot of the Axoft client panel interface. The browser address bar displays the URL `https://cp.axoftglobal.com/accounts/64/dashboard?spoof_vendor_ic`. The page header includes the Axoft logo and navigation tabs: "Услуги" (Services), "Пользователи" (Users), and "Биллинг" (Billing). The user account is identified as "ООО 'CSP Client1'" with a balance of "Баланс: 9 534,00 руб.". The main content area is titled "Услуги" and features a "Добавить услугу" (Add service) button with a plus icon. To the right of this button are three service cards: "O365 Корп. E1 ID 300", "O365 Бизнес базовый ID 299", and "Домены" (Domains). On the left side of the image, two blue-outlined boxes labeled "Биллинг" and "Сервисы" have green arrows pointing to the "Биллинг" and "Услуги" tabs respectively. Another green arrow points from the "Добавить услугу" button to the "Услуги" tab. The bottom of the image shows a Windows taskbar with various application icons and a system tray indicating the time as 22:49 on 18.05.2016.

Биллинг

Сервисы

Услуги

Добавить услугу

O365 Корп. E1 ID 300

O365 Бизнес базовый ID 299

Домены

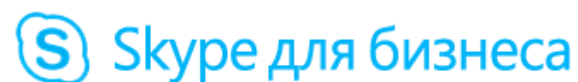
Услуги Пользователи Биллинг

Услуги Пользователи Биллинг Домены Помощь

22:49 18.05.2016

ВЕНДОРЫ И ПРОДУКТЫ, ДОСТУПНЫЕ К ЗАКАЗУ ЧЕРЕЗ ПЛАТФОРМУ

УЖЕ ДОСТУПНО



SharePoint Online

Yammer

СКОРО!



В чем выгода для партнера?

САМОЕ ГЛАВНОЕ:

1

Удобно

Платформа – удобный инструмент для управления лицензиями, добавления новых сервисов клиенту, отслеживания его баланса;
Возможность создать собственную **онлайн витрину** на выделенном домене

2

Бесплатно

Начальные инвестиции – НОЛЬ: нужно только желание подключиться;
Бесплатная CRM для управления всеми облачными сервисами заказчиков

3

Перспективно

Портфель продуктов и сервисов постоянно расширяется;
Партнер может создавать собственные уникальные тарифные планы

Отличия от конкурентов (Монт, 1С, RRC)

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

1

НАЛИЧИЕ ПОЛНОЦЕННОГО ЛИЧНОГО КАБИНЕТА КЛИЕНТА

Заказ сервисов / Управление сервисами
Биллинг
Платежный сервис

2

БОЛЕЕ ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ПАРТНЕРСКАЯ КОНСОЛЬ

Создание собственных тарифных планов
Скидки и промокоды
Гибкая настройка правил обслуживания клиентов

3

ВЫДЕЛЕННЫЙ ПРОДАКТ-МЕНЕДЖЕР

Full-time поддержка партнеров (консультации, демонстрации)
Эскалация проблемных кейсов
Техподдержка конечных пользователей

Как партнеру начать работать в платформе

1

Запросить опросник и шаблон договора для партнера у BDM / Аккаунт-менеджера

Заполнить опросник и договор

Отправить опросник BDM-у в Вашем регионе, договор – аккаунт-менеджеру

2

Проверить доступ к платформе

Зайти по присланным учетным данным

Проверить базовый функционал

3

Пройти тренинг (обучение)

Подключите BDM для организации обучения логиста / менеджера партнера

Задайте все интересующие вопросы

Изучите документацию

К кому обращаться за помощью

Все вопросы, связанные с заведением партнера в платформу:

Команда региональных BDM

Москва: Тришина Кристина, Волков Андрей
ЮФО, ЦФО: Майданников Сергей
СЗФО, ПФО: Резник Алексей
УФО, СФО, ДВФО: Аверьянов Роман

Демонстрация возможностей платформы

Макаркин Владимир
V.Makarkin@axoftglobal.com

Вопросы по вендорам, roadmap, новому функционалу, предложения
Дубровский Сергей

Общие вопросы:
cloudBDMs@axoftglobal.com

КОМАНДА АХОФТ



Михаил Прибочий
Генеральный директор



Вячеслав Бархатов
Директор по продажам



Константин Савченко
Руководитель отдела технического консалтинга



Евгений Куртуков
Руководитель отдела поддержки и развития продаж



Ольга Гоз
Директор по маркетингу



Екатерина Иванова
Директор по развитию бизнеса в СНГ

КОНТАКТЫ

Тел/факс:

+7 (495) 232-52-15

Бесплатный номер по России:

8-800-200-52-15

www.axoft.ru

Вопросы сотрудничества:

info@axoftglobal.com

Продуктовый и технический консалтинг:

product@axoftglobal.com

Маркетинговая поддержка:

marketing@axoftglobal.com