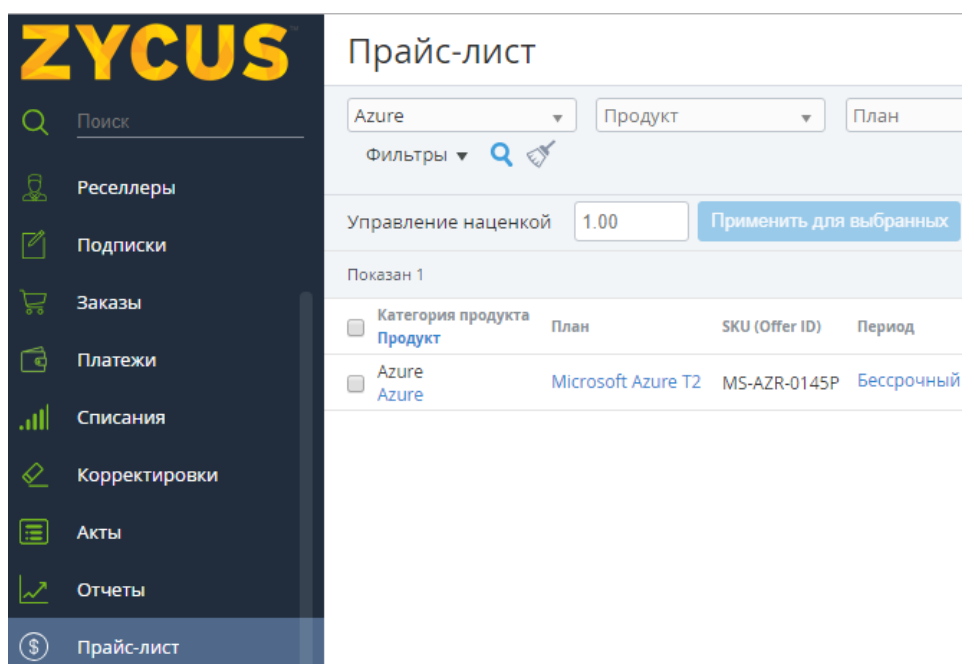
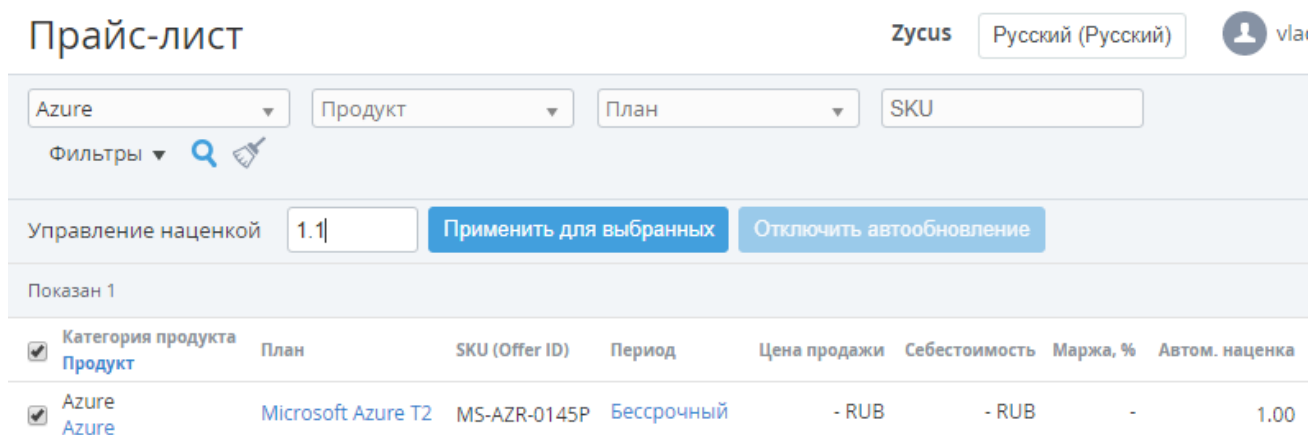


Начните продавать Microsoft Azure прямо сейчас!

Перейдите в раздел «Прайс-лист» и выберите тарифный план Microsoft Azure T2.




В поле «Управление наценкой» выставите коэффициент наценки, с которой вы будете продавать Microsoft Azure клиентам, например, 1,1 и сохраните изменения кнопкой «Применить для выбранных».





Убедитесь, что у клиента выставлен кредитный лимит. Microsoft Azure - бессрочный продукт, оплачивается по факту потребления, поэтому его первоначальная стоимость равна нулю. Microsoft рассчитывает индивидуальную стоимость за месяц после того, как вы им пользуетесь.

Баланс _____

Баланс 0.00 руб.

• Кредитный лимит Использовать из правил обслуживания

Выкл

Задайте индивидуальный кредитный лимит для каждого клиента или настройте величину кредитного лимита в правиле обслуживания для группы клиентов. При расчете суммы кредитного лимита, учитывайте, что кредитный лимит настраивается для клиента, но не на конкретный сервис.



Закажите Microsoft Azure для клиента через панель реселлера. Если ваши клиенты используют клиентский интерфейс, то они смогут самостоятельно заказывать Azure в панели клиента.

Информация о плане и периоде _____

• Тарифный план

• Период

Доступ к продукту возможен сразу после покупки, подписка активируется на портале Azure автоматически.

Если ваши клиенты используют панель клиента для заказа сервисов, то в разделе «Списания» по активной подписке Azure они смогут увидеть сервисы Azure, которые были использованы за выбранный период.

По вопросам, связанным с Microsoft Azure в облачной платформе Axoft, обращайтесь к Владимиру Макаркину V.Makarkin@axoftglobal.com.

Желаем вам выгодных сделок!