

Биллинговая платформа AXOFT



Сергей Дубровский
Менеджер по развитию бизнеса (Cloud)

Биллинговая платформа – что это?

1

СЕРВИС, ПОЗВОЛЯЮЩИЙ ПАРТНЕРУ
АВТОМАТИЗИРОВАТЬ ПРОЦЕССЫ ПРОДАЖИ
ПРОДУКТОВ И РЕШЕНИЙ ЗАКАЗЧИКУ

2

СЕРВИС, УПРОЩАЮЩИЙ ЛОГИСТИКУ И УЧЕТ
ЛИЦЕНЗИЙ

3

СЕРВИС, УПРОЩАЮЩИЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ

Партнерский личный кабинет (консоль)

Все модули настроек на отдельной странице

Создание клиентов

Заказ подписок

Управление финансами

The screenshot displays the Axoft partner console interface. The main content area shows a list of clients with columns for ID, Name, Balance, Status, Service Rule, Client Type, and Creation Date. The sidebar menu on the left contains various modules, with 'Настройки' (Settings) highlighted. The browser address bar shows the URL: https://cp.axoftglobal.com/admin?spoof_vendor_id=4. The system tray at the bottom indicates the date and time: 22:48, 18.05.2016.

ID	Название	Баланс	Статус	Правило обслуживания	Тип клиента	Дата создания
64	ООО "CSP Client1"	9 534,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	11.05.2016 15:31
63	TestCompany qwer LTD	9 477,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	10.05.2016 11:37
60	TestCompany LTD	1,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.05.2016 19:19
59	sgdfhgdsfgh	0,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.05.2016 16:56
58	TestCompany LTD	9 959,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 12:49
57	Company3	500,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 12:39
56	Pre-test LTD	293,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 12:17
55	Pretest	586,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	05.05.2016 11:10
54	Company2	299,00 руб.	активна	default	Юридическое лицо	20.04.2016 12:18
53	Диана Назмиева	6 413,00 руб.	активна	default	Физическое лицо	19.04.2016 12:45
51	ComUSAbs	5 773,10 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.04.2016 15:21
50	ComUSAdptIT	2 026,30 руб.	активна	default	Юридическое лицо	06.04.2016 11:59
49	ComUSAdpt	5 591,10 руб.	активна	default	Юридическое лицо	04.04.2016 17:57

Цель платформы – автоматизация продаж облачных подписок

1

АКТИВАЦИЯ И ДЕАКТИВАЦИЯ ПОДПИСОК

Создание клиентов
Работа с каталогом
Продажа подписок заказчику

2

ИЗМЕНЕНИЕ РЕСУРСОВ АКТИВНЫХ ПОДПИСОК

Увеличение / уменьшение количества лицензий

3

ПРОВЕДЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ (БИЛЛИНГ)

Для кого?

КТО НАШ ПАРТНЕР

VAR: не просто реселлер

ИТ-Аутсорсеры

Интеграторы

Инсорсеры

КТО ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ЗАКАЗЧИКИ

Любые компании, переходящие от капитальных затрат к операционным

(в основном - Малый и Средний бизнес)

КТО РЕЛЬНО БУДЕТ РАБОТАТЬ В ПЛАТФОРМЕ

Логисты партнера (размещение лицензий)

Менеджер партнера (акты, баланс счета)

Клиенты партнера (в меньшей степени)

Клиентская панель

The screenshot shows the Axoft client panel interface. At the top, the browser address bar displays the URL `https://cp.axoftglobal.com/accounts/64/dashboard?spoof_vendor_ic`. The page header includes the Axoft logo and navigation tabs for "Услуги", "Пользователи", and "Биллинг". The main content area is titled "Услуги" and features a "Добавить услугу" button with a plus sign, followed by three service cards: "O365 Корп. E1 ID 300", "O365 Бизнес базовый ID 299", and "Домены". A secondary navigation bar at the bottom contains links for "Услуги", "Пользователи", "Биллинг", "Домены", and "Помощь".

Annotations on the left side of the image include:

- A box labeled "Биллинг" with an arrow pointing to the "Биллинг" tab in the top navigation bar.
- A box labeled "Сервисы" with two arrows: one pointing to the "Добавить услугу" button and another pointing to the "O365 Корп. E1" service card.

The Windows taskbar at the bottom shows the system tray with the time 22:49 and date 18.05.2016, along with various application icons.

ВЕНДОРЫ И ПРОДУКТЫ, ДОСТУПНЫЕ К ЗАКАЗУ ЧЕРЕЗ ПЛАТФОРМУ

УЖЕ ДОСТУПНО



SharePoint Online

СКОРО!



В чем выгода для партнера?

САМОЕ ГЛАВНОЕ:

1

Удобно

Платформа – удобный инструмент для управления лицензиями, добавления новых сервисов клиенту, отслеживания его баланса;
Возможность создать собственную **онлайн витрину** на выделенном домене

2

Бесплатно

Начальные инвестиции – НОЛЬ: нужно только желание подключиться;
Бесплатная CRM для управления всеми облачными сервисами заказчиков

3

Перспективно

Портфель продуктов и сервисов постоянно расширяется;
Партнер может создавать собственные уникальные тарифные планы

Отличия от конкурентов (Монт, 1С, RRC)

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

1

НАЛИЧИЕ ПОЛНОЦЕННОГО ЛИЧНОГО КАБИНЕТА КЛИЕНТА

Заказ сервисов / Управление сервисами
Биллинг
Платежный сервис

2

БОЛЕЕ ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ПАРТНЕРСКАЯ КОНСОЛЬ

Создание собственных тарифных планов
Скидки и промокоды
Гибкая настройка правил обслуживания клиентов

3

ВЫДЕЛЕННЫЙ ПРОДАКТ-МЕНЕДЖЕР

Full-time поддержка партнеров (консультации, демонстрации)
Эскалация проблемных кейсов
Техподдержка конечных пользователей

Как партнеру начать работать в платформе

1

Запросить опросник и шаблон договора для партнера у BDM / Аккаунт-менеджера

Заполнить опросник и договор

Отправить опросник BDM-у в Вашем регионе, договор – аккаунт-менеджеру

2

Проверить доступ к платформе

Зайти по присланным учетным данным

Проверить базовый функционал

3

Пройти тренинг (обучение)

Подключите BDM для организации обучения логиста / менеджера партнера

Задайте все интересующие вопросы

Изучите документацию

К кому обращаться за ПОМОЩЬЮ

**Все вопросы, связанные с заведением
партнера в платформу:**

Команда региональных BDM

Москва: Тришина Кристина
ЮФО, ЦФО: Майданников Сергей
СЗФО, ПФО: Резник Алексей
УФО, СФО, ДВФО: Наumenко Иван

**Демонстрация возможностей
платформы**

Макаркин Владимир
V.Makarkin@axoftglobal.com

**Вопросы по вендорам, roadmap,
новому функционалу, предложения**
Дубровский Сергей

**Общие вопросы:
cloudBDMs@axoftglobal.com**

КОМАНДА АХОФТ



Михаил Прибочий
Генеральный директор



Вячеслав Бархатов
Директор по продажам



Константин Савченко
Руководитель отдела технического консалтинга



Екатерина Иванова
Директор по развитию бизнеса в СНГ



Евгений Куртуков
Руководитель отдела поддержки и развития продаж



Ольга Гоз
Директор по маркетингу



Михаил Хлестов
Директор по развитию бизнеса

КОНТАКТЫ

Тел/факс:

+7 (495) 232-52-15

Бесплатный номер по России:

8-800-200-52-15

www.axoft.ru

Вопросы сотрудничества:

info@axoftglobal.com

Продуктовый и технический консалтинг:

product@axoftglobal.com

Маркетинговая поддержка:

marketing@axoftglobal.com