



# Модель продаж решений по подписке

Преимущества для заказчиков и партнеров

ПОДПИСАТЬСЯ



?

купить  
коробку и  
забыть

злая и  
выгодная  
подписка





A top-down view of a white desk. In the top left, a portion of a white keyboard is visible, showing keys like 'F', 'G', 'N', 'B', 'V', 'C', and 'command'. Below the keyboard are two circular buttons: a teal one with 'wool!' and a white one with colorful polka dots. In the bottom left, there is a black notepad with a white sheet of lined paper on top. To the right of the text, there is a light green pen with a pink eraser, a pair of black-rimmed glasses, and a small white object.

# Что значит «решение по подписке»?

Покупка программного обеспечения по модели подписки – по факту то же, что и оплата коммунальных платежей – заказчик платит только те ресурсы, которые он использовал.

# Зачем покупать подписку?

Разберемся на примере Microsoft Office Standard и Office 365 Business Premium



## Office Standard

*Классические приложения*



## Office 365

*те же приложения, плюс*

+  OneDrive

Личное файловое хранилище на 1Тб

+  Exchange Online

Защищенная почта с ящиками от 50Гб, календари и задачи

+  Teams

Приложение для командной работы, чаты, видео и аудио-конференции

+  SharePoint Online

Многофункциональный корп. портал и сервис совместной работы с документами



**VS.**



Нельзя изменить количество лицензий или состав приложений *даже если все уволились...*

Устанавливается на один компьютер

Обновления = покупка нового продукта *Опять затраты!*

Документы сотрудников хранятся на ПК, и в случае сбоя пропадают

Нет технической поддержки

Оплата только за используемые лицензии – можно изменять количество подписок

Office на все устройства пользователя (до 15) *включая моб. и домашние*

Бесплатный доступ к новым версиям продукта

OneDrive на 1Тб для безопасного хранения корп. док-в

♥ Бесплатная поддержка на все время действия подписки





21 413 р. x 25

687,5 р. в мес. или  
8 250 р. в год  
на пользователя

## Посчитаем разницу

на 25 чел.

 Office Standard

535 325 руб.

657 т. руб.

Серверные лицензии

350 т. руб.

Лицензии клиент. доступа

> 100 тыс. руб.

Оборудование

---

1 640 000 руб.

 Office 365

17 175 руб. / мес.

Exchange Server,  
Sharepoint Server,  
Skype for Business Server  
Windows Server

+ 20 амортизация и  
обслуживание

и всё!

# Как заработать партнеру?

плюс доп. рибейты от  
дистрибьютора

Прямая маржа от продаж решений заказчикам

10+%

За каждого нового заказчика, ранее не  
закупающего Office 365 по модели CSP

до 60\$

Рибейт от объемов продаж  
MS CSP от Microsoft

6+%



# Расчет вознаграждения партнера

Дано:  
50 лицензий CSP  
Office 365  
Business Premium

Расчет для заказчика

Цена 1 лиц.:  
678 руб/мес.

Общая стоимость:  
 $678 * 50 \text{ лиц.} * 6 \text{ мес.}$   
 $= 206\ 100 \text{ р.}$

Расчет  
за 6  
месяцев

1. CSP Cashback  
от MS

$$206\ 100 * 6\% =$$

12 366 р.

+

$$15 \$ * 50 =$$
$$750 \$ =$$

48 000 р.

2. Прямая маржа

$$206\ 100 * 10\%$$

= 20 610 р.

3. Акция Asoft (до 19 дек.)

$$206\ 100 * 4\% =$$

8 244 р.

**ИТОГО:**

**82 220 р.**

31% от суммы сделки



# Как зарабатывать еще больше?

10+%

Запуск облачного бизнеса.  
Старт продаж подписок

45+%

Продажа услуг по настройке облачных сервисов

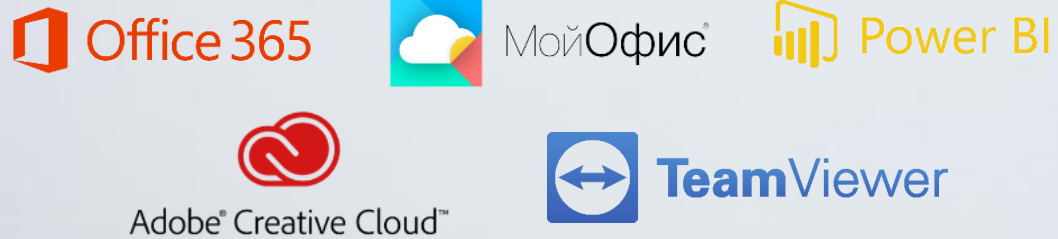
65+%

Продажа собственных разработок



# Наш портфель

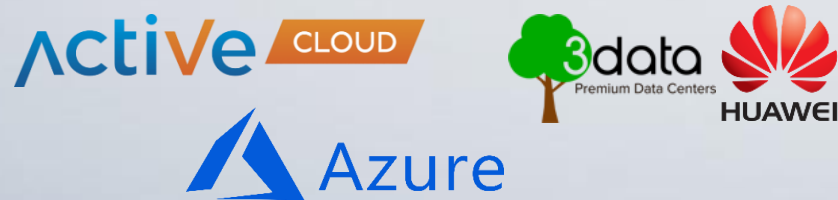
## БИЗНЕС-ПРИЛОЖЕНИЯ



## БЕЗОПАСНОСТЬ



## ИНФРАСТРУКТУРА



## CRM и ERP-СИСТЕМЫ





Ахорт — ваш надежный бизнес-  
консультант в мире современных  
технологий.

Мы помогаем партнерам расширить границы бизнеса,  
предоставляя передовые решения для автоматизации и  
безопасности ИТ-инфраструктуры клиентам любого уровня.

# Ваш путь к сервисному бизнесу



*Определение  
стратегии развития  
сервисного бизнеса*

После определения профиля вашего бизнеса, мы совместно определяем ресурсы, целевую аудиторию клиентов и формируем ваш уникальный сценарий продаж

*Обучение  
менеджеров по  
продажам и тех.  
специалистов*

Проводим обучение по выбранному сценарию – как теоретическое, так и практическое, и организуем техническое обучение совместно с вендорами.

*Выход на первые  
сделки с заказчиками*

Помогаем вам обрабатывать первых потенциальных заказчиков, поддерживаем в первых встречах с крупными клиентами

*Техническая и  
маркетинговая  
поддержка*

Оказываем техническую и пресейл-поддержку для ваших клиентов, помогаем с привлечением и развитием новых заказчиков







# Перестаньте продавать – **начните зарабатывать!**

Присоединяйтесь к партнерской  
программе Axoft

**ПОДПИСАТЬСЯ**

