



Руководство по продажам продуктов Microsoft

2017



Специалист по продажам – ключевое звено в продвижении любого высокотехнологичного продукта. А работа специалиста по продажам технологий Microsoft, в условиях их опережающего развития, приобретает особую значимость.

Понимать интересы заказчиков, уметь предугадывать их потребности, быть способным вовремя предложить им оптимальное решение той или иной проблемы – всё это требует детального знания о предлагаемых IT-продуктах и, значит, сопряжено с необходимостью обработки большого потока информации.

Специалисты высокого класса, понимая, что существующие технологии и продукты непрерывно совершенствуются и постоянно появляется что-то новое, всегда находят время на профессиональный рост и самообразование. Для того, чтобы оптимизировать этот процесс, уже много лет выпускается «Руководство по продажам продуктов Microsoft», в котором вся основная информация о решениях корпорации изложена в максимально компактной форме.

Текущее издание Руководства включает в себя общий обзор продуктов и особенностей их лицензирования. Некоторые блоки содержат также рекомендации по продажам – на них целесообразно опираться при общении с потенциальным заказчиком.

Естественно, в силу компактной подачи материала, документ не претендует на полное раскрытие всех особенностей продуктов и их возможностей. Руководство даёт основы, а также полезные ссылки, которые позволят продолжить более глубокое изучение выбранной темы.

Мы будем рады получить ваши комментарии и отзывы, а также рекомендации по улучшению Руководства – пожалуйста, направляйте их по адресу: prsup@microsoft.com.

Успешных продаж!

Команда Microsoft Россия



1. Преимущества Партнёрской программы Microsoft
2. Microsoft Windows 10
3. Microsoft Office 2016
4. Microsoft Project 2016
5. Microsoft Visio 2016
6. Microsoft Windows Server 2016
7. Microsoft Skype for Business 2015
8. Microsoft Exchange Server 2016
9. Microsoft SharePoint Server 2016
10. Microsoft Office 365
11. Microsoft Dynamics 365
12. Microsoft System Center 2016
13. Microsoft SQL Server 2016
14. Microsoft Visual Studio 2015
15. Microsoft Azure
16. Microsoft Enterprise Mobility + Security (EMS)
17. Microsoft Operations Management Suite
18. Корпоративное лицензирование
19. Программа вознаграждения
20. Информация по обучению
21. Устройства на Microsoft Windows
22. Аксессуары для бизнеса
23. Полезные ресурсы
24. FAQ

Преимущества Партнерской программы Microsoft

Microsoft Partner Network



Участие в Партнерской программе и преимущества

Партнерская программа Microsoft — Microsoft Partner Network (MPN) — предоставляет участникам важный комплект инструментов для увеличения прибыльности бизнеса, развития существующих и новых деловых практик, сокращения расходов и решения сложных технических задач.

Партнерская программа Microsoft Partner Network (MPN) имеет три типа и четыре уровня участия: Базовый уровень: Зарегистрированный участник MPN (Network Member)

- Подписка на пакет лицензий Microsoft Action Pack (MAPS)
- Партнер с компетенцией (Competency Partner). На каждой компетенции есть два уровня:
 - Компетенция уровня Silver
 - Компетенция уровня Gold (самый высокий уровень партнерской программы MPN)

Общая информация о требованиях и преимуществах (включая лицензии, поддержку, обучение и др.) приведена [здесь](#).

Бесплатные преимущества	Network Member	MAPS	Silver	Gold
Лицензии для внутреннего использования (Internal Use Rights, IUR)	—	До 10 на продукт (Таблица лицензий для партнеров с подпиской Microsoft Action Pack)	До 25 на продукт (Таблица лицензий для партнеров с компетенцией [список общих лицензий и доп. лицензии для каждой компетенции])	До 100 на продукт (Таблица лицензий для партнеров с компетенцией [список общих лицензий и доп. лицензии для каждой компетенции])
Подписка Visual Studio 2015 Enterprise with MSDN	—	3	5	10
Демонстрация Office365 клиентам с предложением о приобретении	✓	✓	✓	✓
Обучение партнеров и мероприятия	✓	✓	✓	✓
Новости о продуктах, скидках и программах	✓	✓	✓	✓
Готовые маркетинговые материалы	✓	✓	✓	✓
Partner Center — онлайн-каталог партнеров Microsoft для клиентов	✓	✓	✓	✓
Логотип партнера и письмо о статусе	—	—	✓	✓
Предпродажная (Pre-sale) поддержка: часы консультаций	—	5 часов после первой облачной продажи	20 часов	50 часов
Техническая поддержка по продукту	—	10 обращений (инцидентов)	15 обращений (инцидентов)	20 обращений (инцидентов)

Вознаграждения для партнеров	Продажа облачных сервисов Cloud Cash Back CSP Direct/Indirect Reseller Workload Accelerator	Продажа облачных сервисов Cloud Cash Back CSP Direct/Indirect Reseller Workload Accelerator	Продажа и использование облачных сервисов, On-Premise-лицензий и ко-маркетинг* Cloud Cash Back Managed Reseller CSP Direct/Indirect Reseller Online Services Sell Online Services Usage Azure Consumption Workload Accelerator	Продажа и использование облачных сервисов, On-Premise-лицензий и ко-маркетинг* Cloud Cash Back Managed Reseller CSP Direct/Indirect Reseller Online Services Sell Online Services Usage Azure Consumption Workload Accelerator

* Дополнительные требования к партнерам.

Регистрация в программе MPN доступна по [ссылке](#). Информация по управлению участием в MPN доступна по [ссылке](#).

Компетенции партнеров

Компетенция — это подтвержденная специализация компании-партнера в работе с одной или несколькими технологиями Microsoft. Получение компетенции предполагает обучение и сертификацию технических специалистов, отзывы о проектах и успешные продажи/внедрения продуктов и сервисов. Microsoft предлагает партнерам получить одну или несколько из 17-ти компетенций, распределенных по шести группам:



Перечень всех компетенций приведен [здесь](#).



Облачные компетенции

Облачный бизнес — современная тенденция IT-рынка. Облачные компетенции предназначены для подтверждения уровня знаний и навыков партнера и предоставления дополнительных инструментов: вознаграждения, технический консалтинг, лицензии для внутреннего использования — всё самое необходимое, чтобы преуспеть в продаже и внедрении облачных решений Microsoft.

Microsoft предлагает партнерам получить одну из [облачных компетенций](#), а именно:

Small & Midmarket Cloud Solutions
Cloud Productivity
Cloud Platform
Enterprise Mobility Management
Cloud Customer Relation Management

Партнерам с облачными компетенциями предоставляется расширенная поддержка, в том числе:

неограниченная техническая поддержка [Cloud Signature Support](#) — для поддержки облачных решений, развернутых на стороне заказчика;
дополнительные лицензии;
дополнительные [вознаграждения](#);
ежегодный взнос за облачные компетенции меньше, чем за компетенции по технологиям On -Premis и гибридным.

Примечание: партнер должен иметь зарегистрированный статус ([Digital Partner Of Record](#)), чтобы продажи и использование всех облачных сервисов засчитывались для получения облачных компетенций. Клиент отмечает DPOR в каждой приобретенной подписке Office 365, Microsoft Azure, EMS, CRM Online. (Инициатива исходит от партнера, который оказывает услуги клиенту по облачной подписке.)

Поддержка по Партнерской программе

- Сайт логистической и технической [поддержки](#)
- Региональный сервисный центр (логистическая поддержка по регистрации в программе, выполнению требований программы и доступу к ее преимуществам): 8 (800) 200-80-01 или 8 (495) 916-71-71 («3», «4») – поддержка бесплатная, на рус. языке, <http://aka.ms/rsc> (онлайн-форма запроса для участников MPN)
- Другие вопросы: mpnrus@microsoft.com

Дополнительные ресурсы по активации и использованию партнерских лицензий (IUR) на Microsoft Azure и Office 365

- Активация подписки Azure IUR: <https://support.microsoft.com/ru-ru/kb/3013414>
- Варианты использования для партнеров: <https://azure.microsoft.com/ru-ru/offers/ms-azr-0025p/>
- Пример настройки Azure Backup: [https://azure.microsoft.com/ru-ru/documentation/services/backup/Office 365](https://azure.microsoft.com/ru-ru/documentation/services/backup/Office%20365)
- Активация и назначение лицензий Office 365: <https://support.microsoft.com/ru-ru/kb/3007588>
- Быстрая миграция почты в Exchange Online: <https://www.skykick.com/iur> (бесплатно по акции)
- Помощь и обучение внедрению Exchange Online: <https://mspartner.microsoft.com/ru/ru/Pages/Support/getcurrent-rupts.aspx>



Обзор продукта

[Windows 10](#) — новейшая операционная система для персональных компьютеров, призванная стать единой для разных устройств, таких как персональные компьютеры, планшеты, смартфоны, консоли Xbox One и многих других. Для Windows 10 имеется единый магазин приложений, в котором есть в том числе и универсальные приложения, совместимые со всеми поддерживаемыми устройствами. Windows 10 впервые стала доступна как сервис, что позволяет получать не только обновления, повышающие безопасность и стабильность, но и обновления, приносящие новые возможности. В течение первого года после выхода системы пользователи могут бесплатно обновиться до Windows 10 на соответствующих требованиях устройствах под управлением лицензионных версий Windows 7, Windows 8.1 (кроме выпусков Корпоративная и Windows RT) и Windows Phone 8.1.

Основные нововведения

- Меню «Пуск» с возможностью доступа ко всем установленным приложениям, дополненное интерактивными «живыми» плитками с постоянно обновляющейся информацией.
- Новый браузер Microsoft Edge с возможностью делать заметки и рисунки на веб-страницах и делиться ими.
- Удобное и быстрое переключение между режимами рабочего стола и планшета с помощью Continuum.
- Единый магазин Windows для разных типов устройств и единая платформа разработки.
- Разный подход к распространению обновлений для простых пользователей и бизнес-пользователей.

Windows как услуга



Простые пользователи

Обновления устанавливаются через Центр обновления, как только они выпущены

Миллионы пользователей защищены и используют свежую версию – ветка обновлений для пользователей

Большое число и разнообразие пользователей помогает повысить качество

BOYD-устройства защищены и обновлены



Бизнес-пользователи

Устанавливают обновления после того, как они проверены рынком

Ветка обновлений для бизнеса



Специальные системы

Примеры: контроль за полетами, центры безопасности, банкоматы

Нет обновлений функциональности; ветка обновлений с долгим сроком обслуживания

Обновления безопасности

Контроль с WSUS

Технические характеристики и системные требования можно посмотреть по [ссылке](#).

В случае возникновения вопросов, связанных с конфиденциальностью и видом передаваемых данных, рекомендуем обратиться к [соответствующему документу](#).

Для заказчиков, желающих контролировать и тонко настраивать телеметрию (данные, отправляемые в корпорацию Microsoft для улучшения качества работы операционной системы), существует отдельная инструкция, с которой можно ознакомиться по [ссылке](#).



Лицензирование

	OEM	FPP/ESD	«Легализаторы»	VL
	Предустановленная на устройства лицензия	Коробка и ее электронный аналог	Продукты для легализации устройств без лицензии	Лицензии на обновление по каналу корпоративного лицензирования
✓ Windows 10 Домашняя для одного языка	■ *			
✓ Windows 10 Домашняя	■	■	■ GGK	
✓ Windows 10 Pro	■	■	■ GGK/GGWA	● Обновление
✓ Windows 10 Корпоративная				● Обновление
✓ Windows 10 для образоват. учреждений				● Обновление

■ - полные лицензии

● - лицензии на обновление, требующие основы в виде соответствующей лицензионной ОС Windows

* Этот выпуск Windows могут предустанавливать крупные сборщики (российские и международные)

Основные способы приобретения Windows OEM

Полная лицензия	Да
Продается отдельно от устройства	Нет
Перенос с одного устройства на другое	Нет
Право перехода на более раннюю версию для Windows 10 Pro	Да
Лицензия именная	Нет

OEM (изготовитель оборудования) — лицензия, приобретаемая в предустановленном на устройство виде. Это наиболее выгодный и удобный для покупателя способ приобретения Windows (купил — включил — работает). Для устройств, поставляемых с выпуском Windows 10 Pro, обязательно наличие одного из видов наклеек: [COA](#) — сертификата подлинности или [GML](#) — наклейки подлинного ПО Microsoft. Для устройств крупных производителей, поставляемых с выпуском Windows 10 Домашняя или Windows 10 Домашняя для одного языка, подобные наклейки в некоторых случаях могут отсутствовать.

Также Windows может приобретаться в виде продукта для сборщиков — упаковки (пакета, включающего наклейку COA и дистрибутив). Такой продукт (пакет с OEM лицензией) не предназначен для использования конечными пользователями, так как по условиям [соглашения](#), принимаемого при вскрытии пакета, этот продукт предназначен для сборщиков, которые, в частности, должны предустановить его на полностью собранный компьютер и передать вместе с этим компьютером третьим лицам.

FPP/ESD

Полная лицензия	Да
Продается отдельно от устройства	Да
Перенос с одного устройства на другое	Да
Право перехода на более раннюю версию	Нет
Лицензия именная	Нет

FPP (Fu) — лицензия, приобретаемая в виде коробочного продукта. Наиболее гибкий способ приобретения Windows. Коробка с Windows 10 поставляется с USB-носителем вместо диска.

ESD (Electronic Software Distribution) — способ приобретения коробочной лицензии на Windows в электронном виде. Предоставляемые ESD-права полностью соответствуют правам, предоставляемым FPP-продуктом. Приобретая Windows в виде ESD, покупатель получает ключ продукта и ссылку на загрузку дистрибутива.

GGK

Полная лицензия	Да
Продается отдельно от устройства	Да
Перенос с одного устройства на другое	Нет
Право перехода на более раннюю версию	Нет
Лицензия именная	Нет

GGK (Get Genuine Kit) — продукт для легализации Windows на устройствах, не имеющих соответствующей лицензии. Продается в виде упаковки (пакета), включающего носитель и наклейку COA, которая должна быть нанесена на устройство.

GGWA

Полная лицензия	Да
Продается отдельно от устройства	Да
Перенос с одного устройства на другое	Нет
Право перехода на более раннюю версию	Да
Лицензия именная	Да

GGWA (Get Genuine Windows Agreement) — продукт для легализации Windows на устройствах, не имеющих соответствующей лицензии. Доступен по каналу корпоративного лицензирования (например, как WinPro 10 Legalization GetGenuine). Включает наклейку COA, которая должна быть нанесена на устройство. Дистрибутив загружается в VLSC. Лицензия GGWA накладывает обязательство приобретать в дальнейшем компьютеры с подлинными версиями Windows. Продукт не предназначен для новых компьютеров без ОС.

Windows 10 Pro Upgrade

Полная лицензия	Нет
Продается отдельно от устройства	Да
Перенос с одного устройства на другое	Нет
Право перехода на более раннюю версию	Да
Лицензия именная	Да

Более ранние версии, доступные для перехода	Предустановленная OEM-версия	Корпоративное лицензирование			
	Windows 10 Pro	Windows 10 Pro	Windows 10 Корпоративная	Windows 10 для образовательных учреждений	
Windows 8/8.1 Корпоративная			✓	✓	
Windows 8.1 Pro	✓	✓	✓	✓	
Windows 7 Корпоративная			✓	✓	
Windows 7 Профессиональная	✓	✓	✓	✓	
Windows Vista Enterprise			✓	✓	
Windows Vista Business		✓	✓	✓	
Windows XP Pro		✓	✓	✓	
Windows 2000 Professional		✓	✓	✓	
Windows 95/98/NT		✓	✓	✓	

Windows 10 Pro Upgrade — лицензия на обновление, доступная по каналу корпоративного лицензирования (например, как WinPro 10 Upgrd). Как правило, применяется для перехода со старой версии Windows на новую. Требует наличия лицензионной Windows как основы. Этот продукт нельзя использовать для «голых» компьютеров или компьютеров, не имеющих соответствующей версии и выпуска Windows. Список

соответствующих выпусков и версий (Qualifying Operating Systems), к которым организации могут приобретать Windows Pro Upgrade, приведен в [этом документе](#).

Право перехода на более раннюю версию для Windows 10

Право перехода на более раннюю версию — право использования предыдущей версии Windows. Это право предоставляется лицензионным соглашением OEM-версий Windows Pro, а также оно есть у продуктов, доступных в канале корпоративного лицензирования (VL).

Продукты, приобретенные по каналу корпоративного лицензирования (например, GGWA, Windows 10 Pro Upgrade), предоставляют право выполнить переход на более раннюю версию с более широким списком прошлых версий, вплоть до Windows 95.

Более подробно о возможностях перехода на более раннюю версию в [этом документе](#).

Лицензии на Windows Enterprise поставляются в варианте «на пользователя» и «на устройство». Далее в таблицах приводится их сравнение.

Право на Windows Корпоративная	На пользователя		На устройство	
	Software Assurance	VDA	Software Assurance	VDA
Локальная установка	Любое устройство, лицензированное для Windows 7/8/8.1 Профессиональная и Корпоративная и любой Windows планшет с диагональю 10,1" или меньше		Только одно лицензированное устройство	Лицензированное устройство, только если также есть лицензия на Windows 7/8/8.1 Профессиональная или Корпоративная
Удаленный доступ VDI или Windows To Go	Любое устройство		Не корпоративное устройство во время работы вне офиса (Roaming Use Rights)	

	Windows Software Assurance на пользователя	Windows VDA на пользователя	Windows Software Assurance на пользователя Add-on	
			Когда добавлена к Windows Software Assurance на устройство	Когда добавлена к Windows VDA на устройство
Лицензионные требования	Основное устройство основного пользователя должно иметь лицензию Windows 7/8/8.1 Профессиональная или Корпоративная	Нет требований к устройству; может быть назначена любому пользователю	Основное устройство основного пользователя должно быть покрыто Windows Software Assurance	Основное устройство основного пользователя должно быть покрыто Windows VDA
Модель лицензирования	На пользователя; нет ограничения по количеству устройств			
Локальная установка Windows Корпоративная	На любом Windows 7/8/8.1 Профессиональная или Корпоративная устройстве или Windows планшете с диагональю 10,1" или меньше			
VDI и Windows To Go	Любое устройство			
MDOP	Одна подписка MDOP распространяется на все устройства пользователя			

Advanced Threat Protection в Защитнике Windows

Advanced Threat Protection в Защитнике Windows — это новая служба, помогающая корпоративным клиентам выявлять, расследовать и отражать серьезные целенаправленные атаки на их сети.

АТР в Защитнике Windows включает в себя три компонента:

1 — Датчик считывания поведения в конечной точке клиента, встроенный в Windows 10 (юбилейное обновление Windows 10, сборка Windows Insider Preview 14332 и новее) и активируемый при регистрации в службе.

2 — Служба аналитики облачной безопасности: обработка данных с конечных точек в сочетании с историческими данными и обширным репозиторием данных Microsoft для обнаружения аномального поведения, действий злоумышленников и признаков, напоминающих уже известные атаки.

3 — Microsoft и опыт сообщества: наши специалисты по выявлению угроз и аналитике исследуют данные, выявляют новые поведенческие шаблоны и сопоставляют информацию с данными, уже имеющимися у сообщества экспертов по безопасности.

Windows Enterprise в CSP

Малому и среднему бизнесу становятся легко доступны новейшие функции управления и обеспечения

безопасности, имеющиеся в выпуске Windows Корпоративная.

Выпуск Windows 10 Корпоративная E3 предлагает все возможности Windows 10 Pro, а также обеспечивает дополнительный уровень безопасности и предоставляет расширенные средства управления для организаций, которым это необходимо.

Windows 10 Корпоративная E3 также упрощает управление устройствами:

- Модель лицензирования [по подписке](#) помогает клиентам снизить первоначальные затраты.
- [Лицензирование на пользователя](#) устраняет необходимость подсчитывать количество устройств и упрощает соблюдение нормативных требований.
- Возможность простого доступа ко всей информации об облачных службах через единый [центральный портал для партнеров](#).

Облачная подготовка, управляемая [доверенным партнером](#), который занимается всеми вопросами развертывания устройств, приобретения подписки и поддержки.

Дополнительная защита, гибкость и возможности управления		
	Pro	Корпоративная
Безопасность корпоративного уровня		
Windows Hello*	●	●
Windows Information Protection	●	●
BitLocker	●	●
Credential Guard		●
Device Guard		●
Управление AppLocker		●
Управляемое взаимодействие с пользователем		●
Гибкое развертывание и расширенные средства управления		
Динамическая подготовка	●	●
Current Branch for Business	●	●
Управление мобильными устройствами	●	●
Присоединение к домену Azure Active Directory	●	●
Присоединение к домену и групповая политика	●	●
Магазин Windows для бизнеса	●	●
Центр обновления Windows	●	●
Центр обновления Windows для бизнеса	●	●
Клиент Hyper-V	●	●
Удаленный рабочий стол	●	●
App-V		●
UE-V		●
BranchCache		●
Direct Access		●
Телеметрия		●
Упрощенное лицензирование		
Доступ по подписке		●
Лицензирование на пользователя		●
Центральный портал для партнеров		●
Облачная подготовка		●
Управление инфраструктурой со стороны партнера		
		●

* Для функции Windows Hello требуется специальное биометрическое оборудование.

Ключевые особенности Windows 10 в CSP:

- Выпуск Windows 10 Корпоративная (Current Branch [CB] или Current Branch for Business [CBB])
- Без LTSB, без прав на возврат к предыдущей версии
- От 1 рабочего места, от 1 года
- 437 рубля на пользователя в месяц (ориентировочная цена)
- Без ограничения числа рабочих мест, 5 устройств на одного пользователя
- Возврат к возможностям выпуска Pro по истечении срока подписки

Функции Windows 10, обеспечивающие безопасность:

[Device Guard](#) — это набор аппаратных и программных функций безопасности, который позволяет выполняться на устройстве только доверенным приложениям.

[Credential Guard](#) — хранит учетные данные домена в виртуальном контейнере, вдали от ядра и пользовательского режима операционной системы. Даже если машина скомпрометирована, учетные данные недоступны для злоумышленника.

Функция [управления AppLocker](#), работающая в существующей инфраструктуре, позволяет определить списки приложений и файлов, которым разрешается (и не разрешается) выполняться на устройствах, чтобы предотвратить запуск нежелательных и неизвестных приложений в сети.

Лучшие в своем классе средства управления:

1. Упрощенное управление приложениями с помощью [App-V](#).
2. UE-V — технология по виртуализации пользовательских настроек, их синхронизация, которая позволяет пользователям настроить приложения один раз на своем устройстве и получать так же настроенную систему и приложения, когда они выполняют вход с другого экземпляра Windows.

3. Branch-Cache — технология оптимизации трафика для удаленных офисов, позволяющая компьютерам с поддержкой технологии загружать централизованный контент с соседних рабочих станций, если они ранее выгрузили его с удаленного сервера.
4. Direct Access — технология автоматического удаленного доступа для ПК из интернета к ресурсам локальной сети.

Профили клиентов

Лучшие потенциальные клиенты выпуска Windows Корпоративная E3

Сбор, обработка и хранение строго конфиденциальных данных о клиентах

Медицинские учреждения
Финансовый сектор (страховые компании, инвестиционные фирмы)
Юридические фирмы
Любая компания, собирающая персональные данные, номера социального страхования, данные кредитных карт и т. д.
Интернет-магазины

Собственная разработка ПО или создание объектов интеллектуальной собственности

Фирмы, разработкой программного обеспечения

Поставщики, предлагающие программное обеспечение как услугу (SaaS)

Сравнение CSP и SA

Клиентам, которым требуются преимущества SA, корпоративные скидки или управление собственными корпоративными лицензиями на Windows, рекомендуется продолжить работу по программе Software Assurance

	Windows Корпоративная E3 в CSP	Software Assurance в рамках соглашения Open	Software Assurance в рамках соглашения Open Value (OV)	Software Assurance в рамках соглашения Open Value Subscription (OVS)	Software Assurance на пользователя в рамках соглашения MPSA
Цены (L+SA кроме 1 столбца	437 рубля на пользователя в месяц	18 152 рубля (2 года)	13 326 рублей (3 года) (4442 руб. в год платёж)	10 584 рубля (3 года) 3528 руб. в год платёж)	20 969 рублей (3 года)
Тип лицензии	На пользователя	На устройство	На устройство	На устройство	На пользователя
Число устройств на пользователя	5	1	1	1	5
Минимальный срок сотрудничества	1 год	2 года	3 года	3 года	3 года
Выставление счетов	Ежемесячно	Ежегодно	Ежегодно	Ежегодно	Ежегодно
Продление	Н/Д	7 442 рубля (2 года)	9 015 рублей (3 года)	3 528 рублей (1 год)	3 576 рублей (1 год)
Минимальное число рабочих мест	1	5	5	5	250
Максимальное число рабочих мест	500	Нет	Нет	Нет	Нет
Требуемая версия ОС	Windows 7/Windows 8.1/Windows 10 Pro	Выпуск Pro любой версии	Выпуск Pro любой версии	Выпуск Pro любой версии	Выпуск Pro любой версии

Лицензии на рабочие места назначаются партнером	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
Активация лицензий	Azure AD	МАК	МАК	МАК	МАК/ KMS
Корпоративные скидки	Нет	С ограничением	С ограничением	С ограничением	Да (уровни А, В, С, D)
Преимущества SA: права LTSB	Нет	Да	Да	Да	Да
Преимущества SA: права на возврат к предыдущей версии	Нет	Да	Да	Да	Да
Преимущества SA: MDOP	Нет	Да	Да	Да	Да
Преимущества SA: поддержка и обучение (предоставляется Майкрософт)	Нет	Да	Да	Да	Да
Преимущества SA: права VDI	Нет	Да	Да	Да	Да

E5 отличается от E3 наличием в E5 Advanced Treat Protection. Ориентировочная стоимость в месяц – 830 руб.

Модель лицензирования SECURE PRODUCTIVE ENTERPRISE E5

Текущая модель и будущая модель

	СЕГОДНЯ	АВГУСТ 2016 Г.	ОКТАБРЬ 2016 Г.
Enterprise Cloud Suite	●	●	●
Secure Productive Enterprise E3	●	●	●
Office 365 корпоративный E3	●	●	●
Enterprise Mobility + Security E3	●	●	●
Windows 10 Корпоративная E3	●	●	●
Secure Productive Enterprise E5	●	●	●
Office 365 корпоративный E5	●	●	●
Enterprise Mobility + Security E5 Новинка!	●	●	●
Windows 10 Корпоративная E5 Новинка!	●	●	●

Возможности Windows 10 Корпоративная

	Самая надежная платформа	Повышенная производительность	Более персонализированные возможности	Самые универсальные устройства
Windows 10 Корпоративная E5	Защита корпоративных данных Предотвращение случайных утечек, разделение личных и корпоративных данных Windows Hello для бизнеса Вход в систему через биометрическую идентификацию корпоративного уровня и устройства-компаньоны Credential Guard Защита токенов пользовательского доступа в контейнере с аппаратной изоляцией AppLocker Блокировка запуска нежелательных и недопустимых приложений Device Guard Запуск только доверенных приложений Advanced Threat Protection Обнаружение атак на основе поведения Встроенная аналитика угроз Экспертно-аналитическое расследование и устранение последствий Встроено в Windows	Присоединение к Azure Active Directory Оптимизация ИТ-процессов с помощью облачных возможностей Поддержка MDM Управление всеми устройствами через простое решение MDM Магазин Windows для бизнеса, частный каталог Избранные приложения для самостоятельной загрузки сотрудниками Application Virtualization (App-V) Упрощение доставки приложений и управления ими Управление Кортаной Создание и настройка профилей Кортаны, а также управление ими через Azure Active Directory	User Experience Virtualization (UX-V) Синхронизация параметров ОС и приложений между экземплярами Windows Детальное управление пользовательским интерфейсом Корпоративный контроль за интерфейсом	Windows 10 для промышленных устройств Превращение недорогих стандартных устройств во встроенные и наладочные решения либо терминалы

ОБЗОР SKU ПЛАНОВ SECURE PRODUCTIVE ENTERPRISE

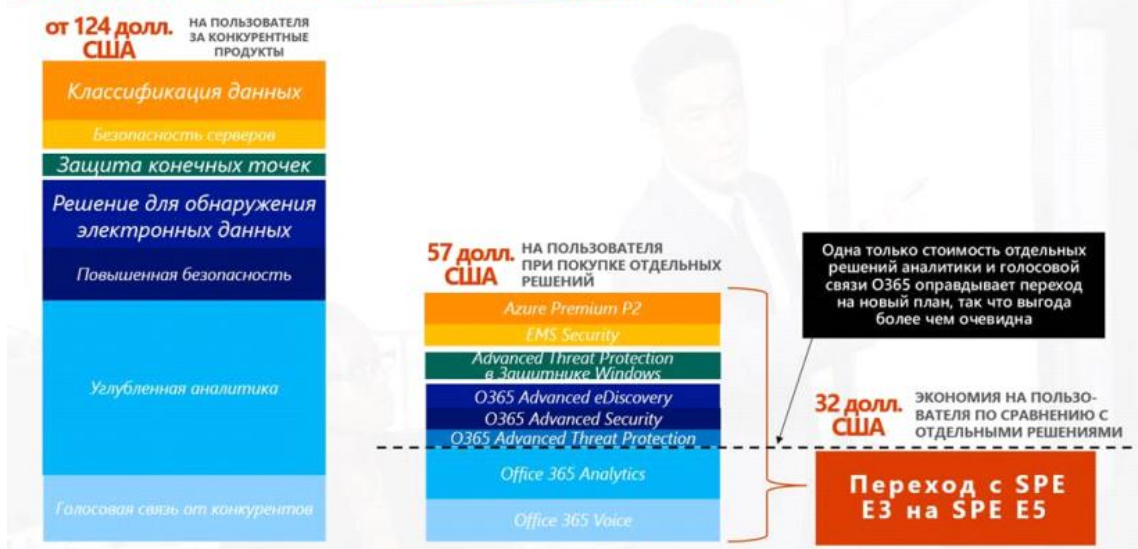
SKU ПЛАНОВ SECURE PRODUCTIVE ENTERPRISE		Office 365 E5 35 долл. США/ пользов. в месяц	SPE E3 32 долл. США/ пользов. в месяц	SPE E5 57 долл. США/ пользов. в месяц
Создание	Word, Excel, PowerPoint, OneNote, Access	X	X	X
Управление сайтами и контентом	SharePoint, OneDrive	X	X	X
Почта и социальные сети	Outlook, Exchange, Yammer	X	X	X
Собрания и голосовая связь	Skype для бизнеса	X	X	X
	Конференц-связь через TCOП, облачная YATC	X		X
Управление приложениями и устройствами	Microsoft Intune, Azure Active Directory Premium P1		X	X
	Магазин Windows для бизнеса, Microsoft Desktop Optimization Package, VDA		X	X
Безопасность и соблюдение нормативных требований	Office 365: шифрование, защита от потери данных, управление правами	X	X	X
	Windows: защита корпоративных данных, Windows Hello, Credential Guard, Device Guard, App Locker		X	X
	EMS: Microsoft Advanced Threat Analytics, Azure Information Protection P1		X	X
	Office 365: Advanced Threat Protection, улучшенное управление безопасностью, защищенное хранилище и Advanced eDiscovery	X		X
	Windows: служба Advanced Threat Protection в Защитнике Windows			X
	EMS: Azure Active Directory Premium P2, Microsoft Cloud App Security, Azure Information Protection P2			X
Аналитика	Power BI, Delve Analytics, персональная и организационная аналитика	X		X

+ Права Productivity Server — серверы Sharepoint, Exchange и Skype для бизнеса, для всех клиентов SPE

+ Office профессиональный плюс — одна копия Office профессиональный плюс для каждой приобретенной лицензии From SA Full USL SPE, доступная в течение срока подписки, с правами на понижение версии.

* Ценовые уровни отсутствуют; окончательные цены могут различаться из-за округления и географического положения

МОДЕЛЬ SPE ПОМОГАЕТ СЭКОНОМИТЬ



Общий экономический эффект Windows 10. Инфографика Forrester



Источник: «Общий экономический эффект (Total Economic Impact™) Microsoft Windows 10», исследование, проведенное компанией Forrester Consulting по заказу корпорации Майкрософт, июнь 2016 г. Приведены результаты для типовой организации, созданной по результатам опроса заказчиков, с поправкой на риск.

ВЫИГРЫШ В СФЕРЕ БЕЗОПАСНОСТИ

«[Благодаря новым функциям] Windows 10, вероятно, является самой безопасной готовой платформой Windows».

РУКОВОДИТЕЛЬ ИТ-ОТДЕЛА,
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
АВТОГОНОЧНАЯ КОМАНДА США

33%

СОКРАЩЕНИЕ РАСХОДОВ
НА БЕЗОПАСНОСТЬ И
УСКОРЕННОЕ УСТРАНЕНИЕ
ПРОБЛЕМ



СОКРАЩЕНИЕ РАСХОДОВ
НА УСТРАНЕНИЕ
ПРОБЛЕМ С
БЕЗОПАСНОСТЬЮ

Источник: «Общий экономический эффект (Total Economic Impact™) Microsoft Windows 10», исследование, проведенное компанией Forrester Consulting по заказу корпорации Майкрософт, июнь 2016 г. Приведены результаты для типовой организации, созданной по результатам опроса заказчиков, с поправкой на риск.

ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ИТ-ОТДЕЛА

«НА УПРАВЛЕНИЕ КОМПЬЮТЕРАМИ С WINDOWS 10 [ТИПОВАЯ] ОРГАНИЗАЦИЯ ТРАТИТ НА 15% МЕНЬШЕ ВРЕМЕНИ, ЧЕМ НА УПРАВЛЕНИЕ УСТРОЙСТВАМИ С ПРЕДЫДУЩИМИ ВЕРСИЯМИ ОС WINDOWS».

FORRESTER

СОКРАЩЕНИЕ
ВРЕМЕНИ НА
УПРАВЛЕНИЕ
НАСТОЛЬНЫМИ
КОМПЬЮТЕРАМИ

15%



ДО
ВНЕДРЕНИЯ

ПОСЛЕ
ВНЕДРЕНИЯ
WINDOWS 10

Длительность
развертывания

4 ГОДА

2 ГОДА

ИТ-ресурсы,
необходимые для
развертывания

15 ЭКВИВАЛЕНТОВ
ПОЛНОЙ
ЗАНЯТОСТИ

Время
установки ИТ

60 МИНУТ

5 МИНУТ

Источник: «Общий экономический эффект (Total Economic Impact™) Microsoft Windows 10», исследование, проведенное компанией Forrester Consulting по заказу корпорации Майкрософт, июнь 2016 г. Приведены результаты для типовой организации, созданной по результатам опроса заказчиков, с поправкой на риск.

«ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ ИЛИ ПОДДЕРЖКА КОНЕЧНЫХ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ [ТИПОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ] ПРАКТИЧЕСКИ НЕ ТРЕБОВАЛИСЬ, ПОСКОЛЬКУ ИНТЕРФЕЙС WINDOWS 10 БЫЛ ИМ ЗНАКОМ.»

FORRESTER®

Источник: «Общий экономический эффект (Total Economic Impact™) Microsoft Windows 10», исследование, проведенное компанией Forrester Consulting по заказу корпорации Майкрософт, июнь 2016 г. Приведены результаты для типовой организации, созданной по результатам опроса заказчиков, с поправкой на риск.

С полным исследованием можно ознакомиться по [ссылке](#).

Более подробно ознакомиться с новыми функциями Windows 10, а также с преимуществами для бизнеса можно на сайте [Windows для бизнеса](#).



Обзор продукта

[Office 2016](#) — это последняя версия знакомых приложений, которая объединила лучшие качества предыдущей версии и ряд новых функций для максимально эффективного взаимодействия и сотрудничества.

Пакет приложений [Microsoft Office 2016](#) включает:

- [Word](#) — мощный инструмент для создания текстовых документов
 - [Excel](#) — приложение для работы с таблицами
 - [PowerPoint](#) — инструмент для создания презентаций
 - [Outlook](#) — приложение для работы с почтой, календарями, контактами и задачами
 - [OneNote](#) — электронная записная книжка
 - [Access](#) — приложение для работы с базами данных и создания удобных веб-приложений
 - [Publisher](#) — настольная издательская система для создания профессиональных маркетинговых материалов, буклетов и рассылок
- В настоящее время приложения семейства Microsoft Office 2016 работают в плотной связке друг с другом. Каждое приложение может быть интегрировано с различными корпоративными сервисами для более эффективной совместной работы сотрудников.



Лицензирование

По каналу корпоративного лицензирования поставляются две редакции Microsoft Office 2016:

- Office Стандартный 2016 (Word, Excel, PowerPoint, OneNote, Publisher, Outlook)
- Office Профессиональный плюс 2016 (Word, Excel, PowerPoint, OneNote, Publisher, Outlook, Access, Skype для бизнеса) Также можно получить приложения Microsoft Office 2016 при подписке в рамках Office 365.

[Корпоративные выпуски Office и способы их приобретения](#)

	OLP	OV/OVS	EA/EAS	OVS-ES, EES
Office Стандартный 2016	•	•		
Office Профессиональный плюс 2016	•	•	•	•
Office 365 Business	•	•		•
Office 365 Business Premium	•	•		•
Office 365 профессиональный плюс (Лицензия на подписку, «на пользователя»)	•	•	•	•
Office 365 корпоративный E3 (лицензия на подписку, «на пользователя»)	•	•	•	•
Office 365 корпоративный E4 (лицензия на подписку, «на пользователя»)	•	•	•	•
Office 365 корпоративный E5 (лицензия на подписку, «на пользователя»)	•	•	•	•

[Розничные выпуски Office и способы их приобретения](#)

	OEM	FPP	ESD	VL
	Предустановленная на устройства лицензия (крупные сборки)	«Коробка»	Электронная лицензия	Лицензии по каналу корпоративного лицензирования
Office для дома и учебы 2016	• *	•	•	В данной таблице не представлен широкий список выпусков Office, доступных по каналу корпоративного лицензирования. Смотрите его в соответствующем разделе.
Office для дома и бизнеса 2016	• *	•	•	
Office профессиональный 2016	• *		•	
Office для дома и учебы 2016 для Mac		•	•	
Office для дома и бизнеса 2016 для Mac		•	•	
Office 365 персональный	• *	•	•	

Office 365 для бизнеса 2016 для Mac	• *	•	•	
Office 365 персональный	• *	•	•	
Office 365 для дома	• *	•	•	

* Поставлять Office в предустановленном на устройство виде могут только крупные сборщики (российские и международные)

Для конечных пользователей (не для корпоративного использования) Office 365 — это оптимальный способ получить полный набор любимых приложений Office, включая Word, Excel, PowerPoint, OneNote и Outlook. Office 365 включает всегда последнюю версию Office и ежемесячные обновления с новыми функциями. Office 365 позволяет установить приложения на три любых устройства на каждого пользователя. Кроме того, пользователи получают 1 ТБ в интернет-хранилище OneDrive для хранения документов и 60 минут Skype для звонков на стационарные телефоны на территории России.

Office 365 создан для совместной работы, идеален для Windows 10 и включает множество удобных функций для оптимизации вашей ежедневной работы.

Способы приобретения Office:

ОЕМ

Продается отдельно от устройства	Нет
Перенос с одного устройства на другое	Нет

ОЕМ (изготовитель оборудования) — лицензия на Office, приобретаемая в предустановленном на устройство виде. Это выгодный и удобный способ покупки лицензии Office. Поставлять Office в предустановленном на устройство виде могут только крупные сборщики (российские и международные).

FPP/ESD/PTR

Продается отдельно от устройства	Да
Перенос с одного устройства на другое	Да

FPP (коробочный продукт) — лицензия на Office, приобретаемая в виде коробочного продукта. Наиболее гибкий способ приобретения Office. Коробки с выпусками Office для дома и бизнеса 2016 и Office для дома и бизнеса 2016 для Mac включают в себя ключ продукта и носитель (DVD-диск). Остальные коробочные продукты Office поставляются только с ключом, без дискового носителя. Носитель может быть загружен с сайта <https://setup.office.com>

ESD (цифровая дистрибуция) — способ приобретения лицензии на Office в электронном виде. Предоставляемые ESD-права полностью соответствуют правам, предоставляемым FPP-продуктом. Приобретая Office в виде ESD, покупатель получает ключ продукта и ссылку на загрузку дистрибутива <https://setup.office.com>

PTR — способ приобретения лицензии на Office. После сканирования бар-кода с упаковки и оплаты через кассу клиент получает 25-значный ключ продукта, напечатанный на кассовом чеке. Ритейлеру необходимо иметь специальное кассовое оборудование.

Сравнение возможностей розничных выпусков Office

- Office 365 для дома (подписка)

Удобная годовая подписка — идеальный вариант для семей, которые хотят использовать полные версии новейших приложений Office на 5 ПК/Mac, 5 планшетах и 5 смартфонах. Дополнительно пользователи получают 1 ТБ в интернет-хранилище OneDrive и 60 бесплатных минут звонков Skype на стационарные и мобильные телефоны ежемесячно. Содержит новый Office 2016 для ПК/Mac.

- Office 365 персональный (подписка)

Office 365 персональный прекрасно подходит для работы в любой точке мира с использованием всех своих устройств: 1 ПК/Mac, 1 планшет и 1 смартфон. Вы всегда используете самое актуальное программное обеспечение, и вам не надо думать о замене устаревших версий программ. Дополнительно вы получите 1 ТБ в облачном хранилище OneDrive для мгновенного доступа к своим документам, фотографиям и видеозаписям, а также 60 бесплатных минут звонков Skype на стационарные и мобильные телефоны ежемесячно. Содержит новый Office 2016 для ПК/Mac.

- Office для дома и учебы 2016

Идеальный вариант для семей, которым нужен Office на одном ПК с ОС Windows. Благодаря функциям, экономящим ваше время, а также понятному и современному внешнему виду всех ваших программ, теперь можно еще быстрее справляться со школьными заданиями и личными проектами.

- Office для дома и учебы 2016 для Mac

Легко узнаваемый Office, разработанный специально для Mac. Поддерживайте связь и работайте совместно со своими родственниками, друзьями и коллегами независимо от того, пользуются они компьютерами Mac или ПК. Легко приступайте к работе с современными версиями приложений Word, Excel, PowerPoint, Outlook и OneNote, которые сочетают в себе знакомый интерфейс Office и уникальные возможности Mac, которые так нравятся Mac-пользователям.

- Office для дома и бизнеса 2016

Идеальный вариант для тех, кому нужны основные программы Office, а также Outlook на одном ПК с ОС Windows. Перейдите на использование новейших программ Office, чтобы расширить свой бизнес. Они разработаны, чтобы помочь вам творить и общаться еще быстрее благодаря функциям, экономящим время, а также понятному и современному дизайну приложений.

- Office для дома и бизнеса 2016 для Mac

Легко узнаваемый Office, разработанный специально для Mac. Пакет Office для Mac для дома и бизнеса предназначен для малых предприятий, расширенного личного использования и работы на дому. Создавайте красиво оформленные документы, анализируйте данные и проводите эффектные презентации. С помощью надежных приложений Office вы сможете выполнять свои задачи в любых ситуациях, в любом месте и в любое время.

Возможности в наборах и подписках

	Office 2016 для дома и учебы	Office 2016 для дома и бизнеса	Office 2016 профессиональный*	Office 2016 для дома и учебы для Mac	Office 2016 для дома и бизнеса для Mac	Office 365 персональный	Office 365 для дома
Бессрочная лицензия	■	■	■	■	■		
Установок	Установок на компьютер с Windows	1	1			1	5
	Установок на компьютер Mac			1	1		
	Установок на планшет (Windows 10, iOS, Android)					1	5
	Установок на телефон (Windows 10, iOS, Android)					1	5
Windows	Word 2016	■	■			■**	■
	Excel 2016	■	■			■	■
	PowerPoint 2016	■	■			■	■
	OneNote 2016	■	■			■	■
	Outlook 2016		■			■	■
	Publisher 2016		■			■	■
	Access 2016		■			■	■
Mac	Word 2016 для Mac			■	■	■**	■
	Excel 2016 для Mac			■	■	■	■
	PowerPoint 2016 для Mac			■	■	■	■
	OneNote 2016 для Mac			■	■	■	■
	Outlook 2016 для Mac				■	■	■
Office Mobile	Word Mobile (полный функционал)					■	■
	Excel Mobile (полный функционал)					■	■
	PowerPoint Mobile (полный функционал)					■	■
Доп. преимущества	1 Tb дополн. в OneDrive на пользователя					■ (для 1)	■ (для 5)
	60 минут Skype на пользователя ***					■ (для 1)	■ (для 5)
	Постоянно обновляемый набор возможностей					■	■
	Права на коммерческое использование		■		■		

* Office 2016 профессиональный доступен только в виде ESD (электронной лицензии) или в предустановленном виде (OEM).

** Пользователи Office 365 персональный имеют право на 1 установку на компьютере, то есть могут использовать приложения Office 2016 либо на компьютере с Windows, либо на компьютере Mac.

*** Пользователи Office 365 в России могут использовать ежемесячно 60 минут звонков на стационарные телефоны в России и более 60 странах мира. Подробнее по [ссылке](#).



Обзор продукта

[Microsoft Project 2016](#) — это решение для создания и управления проектами, программами и портфелями проектов. Microsoft Project 2016 позволяет вести календарное и ресурсное планирование, контролировать затраты в проектах и эффективно взаимодействовать с участниками проектных групп. Microsoft Project 2016 создан на основе предыдущих версий Project и теперь включает в себя еще несколько временных шкал, дополнительную роль при ресурсном планировании — «менеджер ресурсов», тепловые карты загрузки ресурсов и многое другое.

Microsoft Project 2016 интегрируется в экосистему Microsoft у заказчика. Так, благодаря интеграции со Skype для бизнеса, легко обеспечивается связь в режиме реального времени и обмен мгновенными сообщениями непосредственно в окне плана проекта.

Существует несколько редакций Microsoft Project 2016:

- Microsoft Project профессиональный 2016 — настольный клиент для создания проектов, с возможностью подключения к Project Server или Project Online Professional / Project Online Premium.
- Microsoft Project стандартный 2016 — настольный клиент для создания проектов, без возможности подключения к Project Server или Project Online Professional / Project Online Premium.
- Microsoft Project Server 2016 — для управления портфелями проектов, централизованного управления ресурсами, совместной работы участников проектных групп.
- Microsoft Project Online Professional — для систематизации и упорядочивания проектов, ресурсов и рабочих групп, эффективного составления планов проектов, отслеживания их состояния. Поддерживает удаленную совместную работу.
- Microsoft Project Online Premium — для эффективного управления портфелями проектов, программами и ресурсами.
- Microsoft Project Online Essentials — это облегченная версия приложения Project, которая позволяет участникам рабочих групп легко управлять задачами, отправлять расписания и взаимодействовать с коллегами. Microsoft Project Online Essentials — дополнительный компонент для участников рабочих групп, предназначенный для клиентов, у которых есть Microsoft Project Online Professional или Microsoft Project Online Premium.

Сравнение редакций можно найти [по ссылке](#).



Лицензирование

Microsoft Project стандартный 2016 и Microsoft Project профессиональный 2016 лицензируются «на устройство». Допускается дополнительная установка продукта на переносное устройство основного пользователя ПК, к которому привязана лицензия Microsoft Project 2016.

Microsoft Project Online Professional и Microsoft Project Online Premium являются подписками и лицензируются «на пользователя». Сотрудник с лицензией Microsoft Project Online Professional или Microsoft Project Online Premium может установить приложение Microsoft Project профессиональный 2016 на 5 своих устройств.

Microsoft Project Online Essentials также является подпиской «на пользователя», но она не предоставляет права на установку Microsoft Project профессиональный 2016.

Microsoft Project Server лицензируется по принципу «Server + CAL», что подразумевает приобретение серверной лицензии и необходимого количества лицензий клиентского доступа.

Чтобы обеспечить лицензированный доступ к Project Server, необходимо приобрести один из следующих продуктов:

- Microsoft Project профессиональный 2016 (включена лицензия «на устройство»);
- Microsoft Project Online Professional (включена лицензия «на пользователя» во время срока действия подписки);
- Microsoft Project Online Premium (включена лицензия «на пользователя» во время срока действия подписки);
- Microsoft Project Online Essentials.

Кроме того, поскольку значительная часть функциональных возможностей Project Server 2016 — это производные от Microsoft SharePoint Server, Microsoft Windows Server и Microsoft SQL Server, организациям также

- Microsoft Project Online Essentials.

Кроме того, поскольку значительная часть функциональных возможностей Project Server 2016 — это производные от Microsoft SharePoint Server, Microsoft Windows Server и Microsoft SQL Server, организациям также будет необходимо лицензировать эти базовые технологии.

Ниже приведена информация о корпоративных каналах поставки Microsoft Project.

	OLP	OV/OVS	EA/EAS	OVS-ES, EES
✓ Project стандартный 2016	•	•	•	
✓ Project профессиональный 2016	•	•	•	•
✓ Project Online Professional	•	•	•	•
✓ Project Online Premium	•	•	•	•
✓ Project Online Essentials	•	•	•	
✓ Project Server 2016	•	•	•	•
✓ Project Server 2016 CAL	•	•	•	•

Узнать об интересных подходах к работе с Microsoft Project 2016 можно в блоге «[О Project по-русски](#)» и на странице [Project в Facebook](#).



Обзор продукта

[Microsoft Visio 2016](#) — это мощное решение для создания схем и диаграмм, которое позволяет упростить и связать информацию, поделиться ею и работать совместно. Visio значительно упрощает создание и совместное использование разнообразных профессиональных схем, помогающих наглядно представить сложную информацию. В Visio 2016 предусмотрены тысячи фигур, соответствующих отраслевым стандартам, включая UML 2.4 (универсальный язык моделирования), BPMN 2.0 (нотация моделирования бизнес-процессов) и IEEE (стандарт Института инженеров по электротехнике и электронике). Можно быстро построить блок-схему с лекционной доски после коллективного обсуждения, карту IT-сети, организационную диаграмму, схему бизнес-процесса или план этажа. Кроме того, Visio позволяет дополнить схемы быстрыми ссылками на источники информации, а усиленная поддержка совместной работы, включая разнообразные функции комментирования и совместного редактирования, упрощает коллективное создание схем. И наконец, с помощью служб Visio вы можете предоставить единственно верную версию документа с актуальной информацией для общего доступа через браузер.

Существует несколько редакций Microsoft Visio 2016:

- Visio стандартный 2016
 - Visio профессиональный 2016
 - Visio Pro для Office 365
- Сравнить редакции можно по [ссылке](#).



Лицензирование

Visio стандартный 2016 и Visio профессиональный 2016 лицензируются «на устройство». Допускается дополнительная установка продукта на переносное устройство основного пользователя ПК, к которому привязана лицензия Microsoft Visio 2016.

Visio Pro для Office 365 распространяется по подписке и лицензируется «на пользователя». Сотрудник, на которого выписана лицензия Visio Pro для Office 365, может установить приложение на 5-ти своих устройствах. Ниже приведена информация о корпоративных каналах поставки Microsoft Visio.

	OLP	OV/OVS	EA/EAS	OVS-ES, EES
• Visio стандартный 2016		•	•	
• Visio профессиональный 2016		•	•	
• Visio Pro для Office 365	•	•	•	•

Узнать об интересных подходах в работе с Microsoft Visio 2016 и получить ответы на интересующие вопросы можно в блоге «[О Visio по-русски](#)» и на странице [Visio в Facebook](#)



Windows Server 2016



Обзор продукта

Платформа [Windows Server 2016](#) использует все достижения современных технологий и предоставляет IT-специалистам новые возможности, повышающие гибкость и надежность серверных инфраструктур. Новый продукт имеет ряд нововведений, позволяющий обезопасить и оптимизировать работу центров обработки данных, а также упрощает процесс построения и администрирования облачной инфраструктуры компании.

Новые возможности Windows Server 2016 Nano Server

Новый вариант установки Windows Server 2016, требующий ещё меньше ресурсов, чем Core режим. Nano Server поддерживает только 64-битные приложения и не имеет возможности локального управления (поддерживается только управление по сети). Данный вариант имеет ограничения по сценариям использования, но будет полезен для решения конкретных задач хостинга.

Containers

Новый способ изоляции приложений для Core и Nano режимов установки. Контейнеры представлены в 2 вариантах: Windows (изоляция приложений в физической операционной среде) и Hyper-V (изоляция приложений в виртуальных машинах под управлением Hyper-V). Управление контейнерами доступно через PowerShell или Docker.

Rolling Upgrades

Возможность добавления нод Windows Server 2016 в кластеры Windows Server 2012 R2. Управление кластером должно осуществляться с Windows Server 2016.

Hot Add & Remove RAM/NIC

Возможность добавления оперативной памяти и подключения сетевых адаптеров к работающим виртуальным машинам, без необходимости их остановки. Данная технология работает на обоих поколениях виртуальных машин.

Nested Virtualization

Виртуализация внутри виртуализации. Возможность «поднять» Hyper-V внутри виртуальной машины.

PowerShell Direct

Возможность управления виртуальными машинами через PowerShell без сетевого доступа. Администратор проходит аутентификацию, выбирает нужную ему виртуальную машину и пишет ту команду, которая должна быть выполнена на этой виртуальной машине.

Host Guardian Service и Shielded VMs

Защита виртуальных машин от администратора Hyper-V. Администратор имеет возможность включать и выключать виртуальные машины, совершать ограниченный перечень действий, но не имеет доступа к данным на VHD.

Storage Space Direct

Возможность агрегации локальных дисков на нодах кластера, с использованием SSD для работы с кэшем.

Более подробно с нововведениями можно ознакомиться по [ссылке](#).

Существует 3 основных редакции Windows Server 2016:

- [Datacenter](#) – содержит полный функционал с неограниченными правами на запуск виртуальных экземпляров.
- [Standard](#) – редакция ОС с полными возможностями и правом запуска до двух виртуальных экземпляров.
- [Essentials](#) – редакция ОС для предприятий малого бизнеса (поддерживает до 25 пользователей или 50 устройств).

Standard Edition	Datacenter Edition
Компании малого и среднего бизнеса, которым нужны расширенные функции, поддержка распределенных офисов и гибкие возможности виртуализации ИТ-среды.	Компании любого размера с интенсивными ИТ-нагрузками, нуждающиеся в мощных хранилищах, средствах виртуализации и разработки приложений.
<ul style="list-style-type: none"> • Неограниченное количество пользователей/устройств на основе клиентских лицензий • Две виртуальные машины • Два контейнера Hyper-V • Неограниченное количество контейнеров Windows Server 	<ul style="list-style-type: none"> • Неограниченное количество пользователей/устройств на основе клиентских лицензий • Неограниченное количество виртуальных машин • Неограниченное количество контейнеров Hyper-V • Неограниченное количество контейнеров Windows Server • Расширенные возможности хранилища, в том числе технологии Storage Replica и Storage Spaces Direct • Новый набор сетевых компонентов • Экранированные ВМ и служба защиты узла



Сценарии продаж

Безопасность

- Технологии Remote Credential Guard включают возможность администрирования с ограничением по времени и области воздействия, практически исключают возможность раскрытия учетных данных по сети и ограничивают администраторам доступ к ресурсам.
- С момента загрузки ОС допускается выполнение только разрешенных двоичных файлов.
- Активная защита от известных вредоносных программ без снижения производительности рабочей нагрузки.
- Защита от неизвестных уязвимостей путем блокировки основных направлений атак.

Оптимальное использование серверов

- Запуск большого количества приложений на одном и том же сервере.
- Простое управление, сокращение затрат.
- Удобное перемещение нагрузок на новые серверы без перебоев в работе.
- Повышение безопасности благодаря использованию экранированных ВМ.

Гибридное облако

- Гибкость методов контроля, безопасность рабочих нагрузок.
- Снижение авансовых затрат на ИТ.
- Быстрое и менее трудозатратное предоставление ИТ-услуг.
- Повышение производительности, снижение задержки в локальной среде.

Службы удаленных рабочих столов

- Доступ ко всем (или некоторым) приложениям Windows в виртуальной среде, в том числе к приложениям с интенсивным использованием графики.
- Управление масштабируемостью для ресурсоемких приложений.
- Создание виртуальных рабочих областей благодаря использованию преимуществ гибридного облака.

Гибкое и доступное по цене хранилище

- Хранилища, масштабируемые в соответствии с растущими потребностями в объемах данных.
- Гибкие варианты хранения данных позволяют сдерживать рост затрат на хранилища.

Аварийное восстановление

- Аварийное восстановление в реальном времени с высокой доступностью, как в локальной среде, так и в облаке, — с помощью технологии репликации хранилища Storage Replica.
- Снижение риска для бизнеса и сокращение затрат благодаря эффективному использованию пропускной способности сетей в периоды сниженной нагрузки в различных местоположениях посредством службы Azure Backup.

Основной или единственный сервер в организации

- Упрощение повседневных задач благодаря удобному общему доступу к файлам и программам.
- Защита критически важных для бизнеса данных с помощью недорогих средств резервного копирования.

- Повышение безопасности благодаря централизованному управлению пользователями и применению средств защиты от вирусов и вредоносного ПО.

Отказоустойчивая кластеризация

- Высокая доступность критически важных нагрузок даже при обновлении или переходе в облако.
- Распределение рисков по разным физическим офисам и площадкам.
- Добавление ресурсов локально и на удаленных площадках.



Лицензирование

Выпущены 3 редакции Windows Server 2016:

- Windows Server 2016 Datacenter
- Windows Server 2016 Standard
- Windows Server 2016 Essentials

Windows Server 2016 Datacenter и Windows Server 2016 Standard

Windows Server 2016 Datacenter и Windows Server 2016 Standard лицензируются по модели «на ядро» / клиентские лицензии. Технические отличия редакций указаны в таблице выше.

В первую очередь необходимо приобрести лицензию на сервер, где будет разворачиваться Windows Server. Необходимое число лицензий Windows Server равно числу физических ядер на лицензированном сервере, причем минимальное число лицензий на физический процессор составляет 8, а минимальное число лицензий на сервер – 16. При этом нужно помнить, что в прайс-листе позиции с серверными лицензиями идут пакетом по 2 лицензии «на ядро». Т.е. одна купленная позиция закрывает 2 ядра процессора.

Указанное значение лицензий в таблице приведено с учётом того, что одна позиция закрывает 2 физических ядра.

		Количество физических ядер на 1 процессор				
		2	4	6	8	10
Кол-во процессоров на 1 сервер	1	8	8	8	8	8
	2	8	8	8	8	10
	4*	16	16	16	16	20

Стоимость лицензии такая же, как на Windows Server 2012 R2

Требуется дополнительная лицензия

* В случае приобретения Standard Edition может потребоваться дополнительная лицензия.

Редакция Windows Server 2016 Standard позволяет по одной лицензии развернуть два виртуальных экземпляра Windows Server среды на лицензированном аппаратном сервере, а редакция Windows Server 2016 Datacenter дает право на неограниченные права виртуализации на сервере, к которому привязана лицензия.

Для лицензирования клиентских подключений необходимо приобрести лицензии клиентского доступа (CAL) для всех пользователей или устройств, которые будут осуществлять доступ к Windows Server. Лицензии CAL бывают двух типов: «на пользователя» и «на устройство». Заказчик может выбрать любой тип лицензии, исходя из экономической целесообразности приобретения.

Windows Server 2016 Essentials

Для лицензирования Windows Server 2016 Essentials требуется приобрести лицензию на сервер. Лицензии клиентского доступа не требуются.

Windows Server 2016 Essentials предлагает заказчику упрощенный интерфейс, предварительно настроенное подключение к облачным сервисам и право на запуск одного виртуального экземпляра Windows Server Essentials. Возможности Windows Server 2016 Essentials значительно уступают возможностям редакций Standard и Datacenter, но он вполне подойдет в качестве первого сервера для организации малого бизнеса (до 25 человек).

За изменениями условий лицензирования вы можете следить в соответствующем документе по [ссылке](#).

Skype for Business



Обзор продукта

[Skype для бизнеса Server](#) — это защищенная и управляемая система объединенных коммуникаций, которая разворачивается на ваших собственных серверах. С ее помощью можно обмениваться мгновенными сообщениями с коллегами в режиме реального времени, проводить аудио- и видеоконференции и звонить на городские телефонные номера, даже находясь вне офиса. Skype для бизнеса позволяет удаленно просматривать документы и совместно работать с ними.

Основные возможности и преимущества Skype для бизнеса Server:

- Единая платформа для корпоративных коммуникаций:
 - Мгновенные сообщения и сведения о присутствии
 - Аудио-, видео- и веб-конференции
 - Корпоративная голосовая связь и подключение к ТСОП
 - Общение через сеть Skype
 - Доступ к сервисам из любого места, включая веб-браузеры и приложения для платформ Android™, iOS, Mac OS и Windows
- Безопасность
 - Интеграция с Active Directory
 - Шифрование
 - Политики прав доступа
- Управление
 - Улучшенная защита связи благодаря встроенным алгоритмам шифрования и проверки подлинности в Active Directory
 - Развертывание в ваших центрах обработки данных под вашим управлением
 - Масштабируемость за счет дополнительных серверов, пулов и центров обработки данных. Несколько вариантов архитектуры для соответствия вашим требованиям к непрерывности работы и аварийному восстановлению
 - Обновление программного обеспечения по вашему расписанию
 - Обнаружение данных на месте в Skype для бизнеса, Exchange и SharePoint через центр обнаружения электронных данных
- Кастомизация
 - Серверное и клиентское API
 - Интеграция с другими системами (Exchange Server, SharePoint Server)
 - Интеграция с Office

Клиентское приложение Skype для бизнеса интуитивно понятно всем, кто привык пользоваться обычным приложением Skype, при этом сам сервис имеет ряд важных для бизнеса отличий.



Лицензирование

Skype для бизнеса Server 2015 лицензируется по модели «Server + CAL».

Для сервера нужна лицензия Skype для бизнеса Server 2015, а для каждого пользователя или устройства, которые обращаются к Skype для бизнеса Server, необходима лицензия клиентского доступа)

(CAL). Лицензии клиентского доступа (CAL) бывают двух типов: «на пользователя» и «на устройство», и выбираются клиентом исходя из удобства дальнейшего учета лицензий, а также экономической целесообразности.

Важно помнить, что многие роли Skype для бизнеса Server 2015 можно развернуть бесплатно, при условии приобретения хотя бы одной лицензии Skype для бизнеса Server 2015. Ниже приведена таблица с дополнительным программным обеспечением, бесплатно доступным покупателям Skype для бизнеса Server 2015.

Средства администрирования	Роль сервера архивирования и мониторинга	Роль сервера аудио- и видеоконференций
Роль службы автоматического обнаружения	Роль центрального сервера управления	Роль сервера управления
Роль пограничного сервера	Роль сервера Skype для бизнеса Web App Server	Роль сервера-посредника
Microsoft Lync Phone Edition	Панель управления Microsoft Skype для бизнеса Server 2015	Средство администрирования Microsoft Lync Server 2013 Group Chat
Microsoft Lync Web App	Роль службы мобильности	Оснастка PowerShell
Роль сервера Reach Application Sharing Server	Роль сервера сохраняемого чата	Роль Survivable Branch Appliance
Topology Builder	Роль сервера приложений объединенных коммуникаций	Роль сервера «видеовзаимодействие»
Роль сервера веб-конференций		

Лицензии клиентского доступа (CAL) бывают трех видов и определяют набор функциональных возможностей, которые планирует использовать заказчик:

- **Skype для бизнеса Server 2015 Standard CAL**
 - Обмен мгновенными сообщениями
 - Индикация присутствия
 - Подключение к аудио, видео и веб-конференциям
- **Skype для бизнеса Server 2015 Enterprise CAL**
 - Создание аудио, видео, веб-конференции
 - Удаленный доступ к рабочим столам
 - Комнатные системы и множественные HD-видеопотоки
- **Skype для бизнеса Server 2015 Plus CAL**
 - Голосовая телефония
 - Управление вызовами

Лицензии клиентского доступа носят аддитивный характер. То есть заказчик в любом случае приобретает Skype для бизнеса Server 2015 Standard CAL, а если ему требуется более широкий функционал, то дополнительно необходимо приобрести Skype для бизнеса Server 2015 Enterprise CAL и/или Skype для бизнеса Server 2015 Plus CAL.

За изменениями в лицензировании следите по [ссылке](#) в документе Product Terms.



Exchange



Обзор продукта






[Microsoft Exchange Server 2016](#) — бизнес-решение для обмена сообщениями и совместной работы. С помощью Exchange Server 2016 пользователи могут обрабатывать и пересылать почтовые сообщения, обеспечивать совместный доступ к календарям, контактам и задачам, а также организовывать свое рабочее время. В настоящий момент доступ к Exchange Server 2016 может выполняться практически с любого устройства, подключенного к Интернету.

Exchange Server 2016 полностью интегрирован в экосистему Microsoft и в полной мере раскрывает весь свой потенциал в тесной связке с SharePoint Server 2016 и Skype для бизнеса Server 2015.

Основные возможности Exchange Server 2016:

- Обмен почтовыми сообщениями (в том числе и голосовая почта)
- Настраиваемый общий доступ к календарям, контактам и задачам
- Улучшенная работа с почтовыми вложениями, упрощающая пересылку больших файлов
- Улучшенный поиск в почтовом ящике и в почтовых архивах
- Интеграция сторонних приложений с интерфейсом Outlook для оптимизации работы сотрудников
- Работа с корпоративной почтой с любого устройства (приложения для ПК, приложения для смартфонов, веб-браузер)
- Улучшенная защита от утечек данных
- Усовершенствованный инструментарий для проведения внутренних расследований
- Готовность к работе в сценариях гибридного развертывания

Exchange Server 2016

Улучшения в совместной работе  Новый подход к вложениям упрощает совместную работу с документами	Умный почтовый ящик  Функции, которые делают ваш почтовый ящик помощником в работе	Мобильная работа  Outlook на разных устройствах для эффективной работы в дороге	Упрощенная процедура поддержки  Зарекомендовавшая себя архитектура , опробованная в масштабах облака	Безопасность  Расширение встроенных возможностей по защите от утечек данных и внутреннему аудиту
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Для покупки доступны 2 редакции Exchange Server 2016:

- Exchange Server Standard 2016
 - Exchange Server Enterprise 2016
- Принципиальное отличие редакций заключается в количестве поддерживаемых баз данных почтовых ящиков. Редакция Standard поддерживает до 5 баз данных почтовых ящиков, а редакция Enterprise — до 100.



Лицензирование

Для каждого запущенного экземпляра программного обеспечения на сервере требуется лицензия на сервер Exchange Server 2016, а для каждого пользователя или устройства, которые обращаются к серверу Exchange, необходима лицензия клиентского доступа (CAL). Лицензии клиентского доступа (CAL) бывают двух типов: «на пользователя» и «на устройство», и выбираются клиентом исходя из удобства дальнейшего учета лицензий, а также экономической целесообразности.

Лицензии клиентского доступа (CAL) бывают двух видов:

- Exchange Server Standard 2016 CAL — базовая функциональность
- Exchange Server Enterprise 2016 CAL:
 - Архив на месте
 - Хранение на месте (без ограничений, на основе запросов, на временной основе)
 - Расширенные политики для мобильных устройств
 - Защита информации и соответствие требованиям
 - Настраиваемые политики хранения
 - Ведение журнала для списка рассылки и каждого пользователя
 - Почтовые ящики на местах — соблюдение требований
 - Предотвращение потери данных

Важно! Лицензии клиентского доступа носят аддитивный характер. То есть заказчик в любом случае приобретает Exchange Server Standard 2016 CAL, а если ему требуются продвинутые функции, то дополнительно необходимо приобрести Exchange Server Enterprise 2016 CAL.

Обратите внимание!

Лицензии клиентского доступа (CAL) подходят и для редакции сервера Standard, и для редакции сервера Enterprise. Например, если заказчику требуется купить Exchange Server Enterprise 2016, и он планирует использовать лишь базовый функционал продукта, то кроме самого сервера ему потребуется приобрести Exchange Server Standard 2016 CAL. Если заказчик планирует использовать весь пользовательский функционал продукта, то для всех пользователей к стандартной лицензии ему необходимо будет докупить Exchange Server Enterprise 2016 CAL.

За изменениями в лицензировании следите по [ссылке](#) в документе Product Terms.



SharePoint



Обзор продукта

[Microsoft SharePoint Server 2016](#) — полнофункциональная платформа для совместной работы, систематизации и поиска корпоративной информации, разработки и публикации приложений с возможностью полного контроля и разграничения прав доступа. Microsoft SharePoint Server 2016 позволяет упорядочивать контент, обмениваться идеями и организовывать процессы в компании.

Возможности для пользователей:

- Совместная работа
 - о Новые возможности работы с файлами в SharePoint 2016.
- Интеграция функций Exchange в среду совместной работы с документами из электронной почты.
 - о Встроенная интеграция Project Server.
- Социальные функции
 - Беседы в документах в режиме реального времени на базе Yammer
- Мобильность
 - Улучшенные возможности браузеров на мобильных устройствах.

Инфраструктурные возможности:

- Масштабируемость
 - Гибкая и масштабируемая платформа совместной работы снижает IT-затраты
- Доступность
 - Использование преимуществ новейших аппаратных и вычислительных технологий.
- Гибридная среда с подключением к сети
 - Благодаря простым интегрированным гибридным решениям бизнес-приложения могут естественным образом работать в облаке.



Лицензирование

SharePoint — это единая интегрированная платформа, позволяющая работать в интрасети, экстрасети и Интернете. Чтобы определить, какие лицензии вам нужны, необходимо учесть три фактора: используемые функциональные возможности, способ развертывания SharePoint

и место размещения системы. Условия использования этого программного обеспечения изложены в документе [Условия использования продукта \(на английском языке\)](#).

- [Для SharePoint Online](#) необходимы лицензии по числу пользователей. SharePoint Online можно приобрести отдельно или в составе одного из планов Office 365. [Ознакомьтесь с дополнительной информацией](#). Сведения о лицензировании см. [здесь](#).
- [Локальное размещение](#). Для сайтов интрасети требуются серверные и клиентские (CAL) лицензии. Для каждого работающего экземпляра программного обеспечения нужна лицензия на сервер SharePoint Server 2016, а для каждого пользователя или устройства, которые обращаются к серверу SharePoint, необходима лицензия CAL.

Лицензии клиентского доступа (CAL) бывают двух видов:

[Лицензия Standard CAL охватывает основные функциональные возможности SharePoint:](#)

- сайты — единая инфраструктура для всех веб-сайтов организации;
- сообщества — интегрированная платформа для совместной работы;
- контент — управление корпоративным информационным содержанием (ECM) для массового использования;
- поиск — поиск людей и экспертной информации, визуальные представления для предварительного просмотра, наиболее подходящие визуальные элементы.

[Лицензия Enterprise CAL охватывает полный спектр возможностей SharePoint:](#)

- сайты — единая инфраструктура для всех веб-сайтов организации;
- сообщества — интегрированная платформа для совместной работы;
- контент — ECM для массового использования;
- поиск — стандартные функции, а также извлечение объектов, поиск видео, рекомендации относительно элементов;
- бизнес-решения (включая службы Access и InfoPath);
- бизнес-аналитика для всех (включая Power View, службы PerformancePoint Services, Excel и Visio).

Важно! Лицензии клиентского доступа носят аддитивный характер. То есть заказчик в любом случае приобретает Standard CAL, а если ему требуются продвинутые функции, то дополнительно необходимо приобрести Enterprise CAL.

За изменениями в лицензировании следите по [ссылке](#) в документе Product Terms.

Office 365



Обзор продукта

Office 365 — это хорошо знакомые офисные приложения, доступные по подписке. Теперь они предлагаются как постоянно дополняемые новыми сервисами облачные службы. Однако Office 365 включает и многие другие возможности. Организации любого размера могут экономить, перенося затраты в операционные статьи, и повысить уровень обслуживания до бизнес-класса.

В состав Office 365 входят:

- [Outlook](#)
- [Word](#)
- [Excel](#)
- [PowerPoint](#)
- [OneNote](#)
- [Access](#)
- [Exchange](#)
- [SharePoint](#)
- [OneDrive для бизнеса](#)
- [Skype для бизнеса](#)
- [Microsoft Teams](#)
- [Microsoft Bookings](#)
- [Yammer](#)
- [Планировщик](#)
- [Employee Self-Service](#)

Отдельные приложения:

- [Sway](#)
- [Flow](#)
- [PowerApps](#)

+ дополнения (SKU, добавляемые к существующему набору или службе):

- [Advanced Threat Protection](#)
- [MyAnalytics](#)
- [Power BI](#)
- [Облачная YATC](#)
- [Конференц-связь по ТСОП](#)



Exchange

- Защищенная электронная почта бизнес-класса с почтовыми ящиками до 50 ГБ
- Планирование встреч с помощью общих календарей
- Централизованное хранение контактов
- Возможность работы с задачами
- Эффективная совместная работа благодаря общему доступу к документам
- Надежное архивирование, безопасность и соблюдение требований



Skype для бизнеса

- Индикация присутствия и обмен мгновенными сообщениями
- Аудио- и видеоконференции
- Встроенные средства для совместной работы — такие как демонстрация экрана одним щелчком мыши и создание заметок в режиме реального времени



SharePoint

- Сайты групп и внешние сайты
- Внешний общий доступ к корпоративным ресурсам
- Корпоративный поиск
- Рабочий процесс SharePoint



OneDrive для бизнеса

OneDrive для бизнеса предоставляет простое и защищенное решение для хранения, синхронизации файлов и совместной работы с ними. Пользователь получает виртуальную папку в проводнике, содержимое которой регулярно синхронизируется с облачным хранилищем и всеми устройствами пользователя. Пользователи получают неограниченный объем папки для хранения в планах E3, E5 и 1 ТБ — в планах E1, Business. Доступ к файлам можно получить с помощью практически любого устройства. Можно синхронизировать файлы по мере подключения к сети и всегда иметь к ним доступ даже при отсутствии интернет-соединения.



Yammer

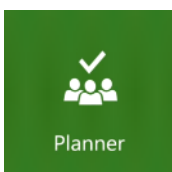
Социальная сеть, помогающая вашей компании поддерживать связи, обмениваться информацией в группах и ускорять принятие более информированных решений.

«Office 365 Профессиональный Плюс или «Office 365 Бизнес» — классические приложения Microsoft Office с возможностью установки на 5 устройств сотрудника, на которого оформлена подписка Office 365.

Наличие приложений и/или сервисов определяется вариантом выбранной подписки Office 365. Варианты тарифных планов для малого и среднего бизнеса можно посмотреть [здесь](#).

Тарифные планы для крупного бизнеса описаны [здесь](#).

Также существуют тарифные планы для [государственных организаций](#) и [образовательных учреждений](#).



Планировщик Office 365

Планировщик — сервис, помогающий упорядочить работу в виртуальном пространстве: создание планов, управление задачами, общий доступ к файлам, внутренний чат. Планировщик может быть использован для управления мероприятиями, мозговым штурмом, для записи новых идей о продуктах, поможет в учебе или просто пригодится для увеличения эффективности управления командой.

Доступ к сервису имеют подписчики «Office 365 Корпоративный E1–E5», «Office 365 Бизнес Базовый», «Office 365 Бизнес Премиум» и тарифных планов для образования.



Sway

Sway — удобный инструмент, с помощью которого вы можете создавать стильные и адаптированные под экраны различных устройств онлайн-презентации из текстового и мультимедийного контента. Презентации Sway имеют современный дизайн с блочным размещением материалов, оптимизированный под сенсорное управление.

Интерактивные презентации Sway являются страницами в Интернете, к которым можно получить доступ посредством браузера на сайте Sway.Com или клиентского приложения из магазина Windows 10.



Flow

Flow — инструмент автоматизации рабочих процессов, позволяющий связывать различные корпоративные и публичные сервисы друг с другом. С помощью Flow можно минимизировать количество рутинных задач, а также выстроить логические схемы поведения при соблюдении тех или иных условий.



PowerApps

PowerApps — это служба для создания и использования пользовательских бизнес-приложений. Она подключается к вашим данным и может работать как в Интернете, так и при помощи мобильной связи. С этой службой вы сэкономите время и деньги, которые обычно тратите на разработку специального ПО. Чтобы автоматически создать приложение, вам нужно просто указать один из множества доступных источников данных.

Более подробно о сервисе можно узнать по [ссылке](#).

ДЛЯ БИЗНЕСА		КОРПОРАТИВНЫЕ	
ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ		РАСШИРЕННЫЕ ЗАДАЧИ	
ЕДИНАЯ СИСТЕМА АДМИНИСТРИРОВАНИЯ С ВОЗМОЖНОСТЬЮ МАСШТАБИРОВАНИЯ			
Бизнес премиум Приложения Office + облачные службы		Корпоративный E3/E5 Приложения Office + облачные службы	
Бизнес Приложения Office + OneDrive	Бизнес базовый Облачные службы	Профессиональный плюс Приложения Office + OneDrive	Корпоративный E1 Облачные службы
Другие сервисы (Exchange Online, OneDrive для бизнеса, Kiosk, Project, Visio, CRM и др.)			

Детальную информацию о тарифных планах Office 365 можно узнать по [ссылке](#).



Лицензирование

Объектом лицензирования Office 365 являются пользователи. Каждая подписка должна быть оформлена на конкретного сотрудника организации, который, в свою очередь, может пользоваться доступными сервисами и приложениями. По одной подписке можно установить приложения «Office 365 Профессиональный Плюс» (или «Office 365 Бизнес») на 15-ти устройствах пользователя (5 ПК, 5 планшетов, 5 телефонов). Следует помнить, что не все варианты подписки Office 365 имеют в своем составе пакет приложений для «Office 365 Профессиональный Плюс» и «Office 365 Бизнес».

Существует несколько каналов поставки Office 365:

- прямая модель продаж (напрямую с сайта www.office.com)
- ежемесячная оплата через CSP партнёров
- OLP, OV/OVS
- EA/EAS
- OVS-ES, EES (для образовательных учреждений)

Правила лицензирования для Office 365 не зависят от канала поставки.

Узнать детали лицензирования Office 365 можно [здесь](#).



Сценарии продаж

Office 365 — комплексное решение для эффективной совместной работы сотрудников в организациях различных типов. Существует большое количество разнообразных сценариев продаж Office 365, но среди них выделяется группа наиболее востребованных и распространённых.

Быстрое и экономичное приобретение приложений Microsoft Office

Многие организации заинтересованы в снижении разовых затрат на приобретение офисного программного обеспечения. Одним из способов оптимизации расходов является переход на подписную модель

использования программного обеспечения. Тарифные планы «Office 365 Профессиональный Плюс» и «Office 365 Бизнес» позволяют получить полный набор необходимых приложений Microsoft Office с возможностью выбора ежемесячной оплаты или разового годового платежа.

Переход на электронную почту бизнес-класса

Электронная почта — основной инструмент документооборота большинства современных компаний.

В настоящее время всё больше заказчиков приходит к пониманию того, что поток корпоративной почты (с предоставлением доступа к ней тем или иным пользователям) должен быть надёжно защищённым, контролируемым и управляемым. Для решения этих задач используются специализированные корпоративные почтовые сервисы. Exchange Online, входящий в состав Office 365, позволяет получить безопасную, удобную и экономичную электронную почту бизнес-класса, при этом с минимальными затратами времени на её развёртывание.

Открытие, рост, реорганизация бизнеса

Office 365 распространяется только по подписке, с помесечной оплатой только за используемые подписные модели — что идеально подходит для динамично меняющихся компаний (а также для сезонного бизнеса). Это позволяет гибко управлять количеством лицензий, а также легко переоформлять подписки на новые организации или структурные подразделения.

Переход с устаревших, неэффективных, неудобных решений

Многие компании с продолжительной историей работы приобретали Microsoft Office в разное время и нерегулярно. В итоге на балансе организации находятся разные версии программных продуктов, многие из которых давно устарели. Выходом из этой ситуации является приобретение нужного количества пакетов приложений Microsoft Office самой последней версии с последующим поддержанием их постоянно актуального состояния. Основной проблемой в реализации данного решения является высокая цена покупки нового ПО. Office 365 позволяет оформить подписку с возможностью помесечной или годовой оплаты и с минимальными издержками обновить весь парк ПК до новейшей версии приложений Microsoft Office.

Работа с документами из любой точки и с любого устройства

Большинство компаний сталкивается с необходимостью обеспечить своим сотрудникам бесперебойный доступ к рабочей информации, вне зависимости от их местонахождения и выбранного ими типа устройства. Для решения этой задачи идеально подходит облако, которое изначально подразумевает доступность из любой точки земного шара. Облачное решение Office 365 позволяет заниматься рабочими делами тогда и там, где это удобно, при этом не отказываясь от привычных и эффективных инструментов Microsoft Office.

Microsoft Dynamics 365



Обзор продукта

[Microsoft Dynamics 365](#) — это система, которая объединяет систему управления взаимоотношений с клиентами (CRM) и систему управления ресурсами предприятия (ERP). Microsoft Dynamics 365 повышает продуктивность сотрудников внутри и вне организации, позволяет вам организовать сквозной бизнес-процесс через продажи, работу с обращениями клиентов, выездное обслуживание, управление проектами и операционное управление.

Что такое CRM?

Аббревиатура CRM расшифровывается как Customer Relationship Management, или «управление взаимоотношениями с клиентами». CRM — это стратегия, направленная на увеличение прибыльности бизнеса и повышение удовлетворенности клиентов. Согласно клиентоориентированной стратегии центром бизнеса является клиент, вокруг потребностей которого должны быть сфокусированы все силы и процессы компании.

CRM-стратегия должна проникать во все сферы деятельности компании — от сотрудников фронт-офиса, которые вежливо и внимательно относятся к текущим и потенциальным клиентам, до работников производства и бухгалтерии.

CRM-система — это корпоративная информационная система, которая помогает компаниям реализовать стратегию, ориентированную на клиентов. Это происходит за счет объединения всей информации о клиентах, автоматизации связанных с клиентами бизнес-процессов и предоставления инструментов для анализа клиентских данных, включая маркетинговую деятельность, продажи и обслуживание.

Ориентированная на клиентов бизнес-стратегия, поддерживаемая современной CRM-системой известного производителя, положительно влияет на инвестиционную привлекательность коммерческих компаний. Иногда внедренная и работающая CRM-система — обязательное условие деятельности компании на некоторых рынках.

Что такое ERP?

Система класса ERP (Enterprise Resource Planning — Управление ресурсами предприятия) — это корпоративная информационная система для автоматизации планирования, учета, контроля и анализа всех основных бизнес-процессов и решения бизнес-задач в масштабе предприятия (организации). ERP-система помогает интегрировать все отделы и функции компании в единую систему, при этом все департаменты работают с единой базой данных и им проще обмениваться между собой разного рода информацией.

Обычно ERP-система включает в себя различные функциональные модули, например, бухгалтерский и налоговый учет, управление складом, транспортировкой, казначейство, кадровый учет, управление взаимоотношениями с клиентами. Различные программные модули единой системы ERP позволяют заменить устаревшие разрозненные информационные системы по управлению логистикой, финансами, складом, проектами.

Ключевые результаты использования Microsoft Dynamics 365:

- снижение стоимости привлечения новых клиентов, высокое качество маркетинговых данных и возможность анализа окупаемости маркетинговых инвестиций;
- сокращение цикла и стоимости продаж, управление воронкой продаж, увеличение количества закрытых сделок;
- увеличение продаж существующим клиентам, снижение стоимости обслуживания клиентов, повышение их удовлетворенности и лояльности.

Преимущества Microsoft Dynamics 365 для руководителей компаний:

- комплексное решение, включающее блоки управления маркетингом, продажами и обслуживанием клиентов, покрывает весь спектр задач взаимодействия с клиентами;
- мощные аналитические средства, в том числе панели ключевых показателей деятельности для руководителей, предоставляющие возможности управленческого контроля;
- привычный и естественный ролевой пользовательский интерфейс снижает затраты на обучение сотрудников;
- гарантии производителя по развитию и поддержке системы защищают вложения в технологии;
- низкая совокупная стоимость владения и быстрый результат внедрения обеспечивают высокую окупаемость инвестиционных затрат.

Преимущества Microsoft Dynamics 365 для IT-менеджеров:

- интеграция с Microsoft Office и другими решениями Microsoft, включая возможность работы в Microsoft Outlook в автономном режиме;
- простота и гибкость настройки бизнес-процессов и объектов системы без программирования;
- возможность быстро интегрировать систему с любыми унаследованными приложениями;
- использование стандартных промышленных технологий Microsoft для поддержки и администрирования;
- современная архитектура, обеспечивающая высочайшую масштабируемость, отказоустойчивость и безопасность.



Функциональная карта Microsoft Dynamics 365

Функциональность приложений

Sales	Потенциальные продажи	Продажи в соцсетях	Контент-совместная работа	Мобильные продажи	Планы и управление	BI\Cortana Intelligence		
Customer Service	Омни-канальный сервис	Портал обслуживания	Сервисные агенты	Сервис у заказчика	База знаний	BI\Cortana Intelligence		
Marketing *	+ Adobe	BI\Cortana Intelligence						
Field Service	Диспетчеризация и расписания	Управление объектами и гарантиями	Сервисные соглашения	Управление материалами	Мобильность	BI\Cortana Intelligence		
Project Service Automation	Потенциальные проекты	Ресурсы	Время и материалы	Планирование проектов	Взаимодействие в командах	Биллинг клиентов	BI\Cortana Intelligence	
Operations	Розничная торговля	Снабжение и ресурсы	Цепочки поставок	Проектный учет	Человеческий капитал	Производство	Финансы	BI\Cortana Intelligence

*Adobe и Microsoft объявили о стратегическом партнерстве. Adobe Marketing Cloud будет являться предпочтительным маркетинговым сервисом в Dynamics 365

Модели использования

Вы можете использовать Microsoft Dynamics 365 двумя способами: локально и в «облаке» — так называемом режиме хостинга.

- **Локальное использование** — традиционная модель, когда система устанавливается в IT-инфраструктуру вашей компании, на ваши серверы.
- **Частное облако** — модель хостинга (аренды) ПО, когда система устанавливается у специальной компании — хостинг-провайдера, а сотрудники вашей компании имеют доступ к системе через Интернет или виртуальную частную сеть (VPN) в режиме 24x7. Часто такую модель называют «программное обеспечение как услуга». Программное обеспечение устанавливается на сервер провайдера, который является партнером Microsoft и оказывает вам услуги по настройке и последующей поддержке системы в соответствии с вашими потребностями.
- **Публичное облако** (Microsoft Dynamics 365 Online) — модель аренды ПО, когда система установлена в дата-центре Microsoft, а сотрудники вашей компании имеют доступ к системе через Интернет. Поддержка осуществляется сервисными службами Microsoft, что позволяет оперативно получать ответы на обращения и использовать наиболее актуальную версию ПО, отвечающую требованиям рынка и уровню развития технологий.



Лицензирование

Для использования Microsoft Dynamics 365 вам необходимо приобрести пользовательские лицензии. Пользовательские лицензии покупаются двумя способами:

- Навсегда (CAL); пользовательские лицензии покупаются один раз и не имеют ограничения по сроку действия. Данный способ покупки возможен только для автономного использования Microsoft Dynamics 365.
- Покупка пользовательских лицензий по подписке с периодической оплатой.

Важным преимуществом Microsoft Dynamics 365 является возможность использования Dual Use Rights. Dual Use Rights позволяет клиентам использовать пользовательские лицензии по подписке как для «облачной» инсталляции, так и для локальной; отдельно докупать серверную лицензию не нужно.

В Microsoft Dynamics 365 каждый модуль лицензируется отдельно: «Продажи», «Маркетинг», «Обращения», «Выездное обслуживание», «Управление проектами». При этом имеется возможность купить Plan 1, который даёт доступ ко всем модулям, но его стоимость будет существенно меньше, чем совокупная стоимость модулей.

Модули Dynamics 365 ON-Line	
SALES	Позволяет управлять лидами, клиентами, сделками, продуктовым каталогом и другим функционалом ориентированным на продажи
FIELD SERVICE	Лицензия для управления выездными сотрудниками, мерчендайзерами, мобильными продавцами, медицинскими представителями и др.
CUSTOMER SERVICE	Лицензия для управления обращениями, жалобами и инцидентами. Рекомендован для сотрудников колл-центра и SMM менеджеров.
TEAM MEMBERS	Лицензия для управления активностями, задачами, электронной почтой. Позволяет строить отчетность, заводить новых клиентов и контрагентов, а так же списывать тайм-шиты.
POWERAPPS	Позволяет использовать мобильные приложения, разработанные в конструкторе PowerApps (https://powerapps.microsoft.com/ru-ru)

По аналогии с предыдущими версиями, в Microsoft Dynamics 365 можно купить облегченную лицензию – Team Member. Данный тип лицензии даёт доступ на чтение ко всем объектам системы, позволяет выполнять отчёты, но ограничивает доступ на запись к некоторым объектам системы, а также к некоторым функциям.



Обзор продукта

[System Center 2016](#) позволяет с легкостью развертывать, настраивать, контролировать и отслеживать виртуализованные рабочие нагрузки, компоненты инфраструктуры программно-конфигурируемого центра обработки данных и гибридного облака. Эта платформа полностью поддерживает решения для управления центрами обработки данных, открывая множество возможностей — от подготовки физической и виртуальной инфраструктур до управления IT-процессами и службами.

Компоненты System Center 2016 и их основные возможности:

Компонент	Описание	Ключевые особенности версии 2016
Virtual Machine Manager	Подготавливайте структуры к работе, развертывайте виртуальные машины и управляйте ими, развертывайте многоуровневые приложения.	<ul style="list-style-type: none"> Поддержка новых и улучшенных технологий программно-конфигурируемых вычислений, хранения данных и использования сетей в Windows Server 2016 Развертывание на основе шаблонов Поддержка технологий экранированных ВМ и Host Guardian Service для защиты инфраструктуры Поддержка жизненного цикла Nano Server
Configuration Manager	Настраивайте клиентские системы и серверы, устанавливайте на них исправления и обновления. Обеспечение безопасности и защита от вредоносных программ.	<ul style="list-style-type: none"> Комплексное решение для развертывания, обслуживания Windows 10 и Windows Server, а также для управления конфигурациями этих систем Быстрая и простая установка обновлений Встроенные возможности подключения к облачным службам Возможность централизованно управлять устройствами на MAC OS и Linux, а также мобильными устройствами на Windows, iOS и Android
Operations Manager	Наблюдайте за физической, виртуальной и облачной инфраструктурами и рабочими нагрузками в реальном времени.	<ul style="list-style-type: none"> Расширенные возможности мониторинга систем Linux/Unix Улучшенная консоль Планирование и составление расписаний периодов обслуживания Удобные возможности обнаружения пакетов управления, более тонкая настройка оповещений Возможность подключения к Operations Management Suite для использования дополнительных облачных служб
Orchestrator и Service Management Automation	Автоматизируйте задачи управления с помощью графических инструментов и сценариев	<ul style="list-style-type: none"> Упрощение разработки, тестирования и развертывания сценариев автоматизации Поддержка PowerShell 5.0
Service Manager	Управляйте IT-процессами, используйте средства самообслуживания	<ul style="list-style-type: none"> Повышенная производительность и удобство использования Новый портал HTML5
Data Protection Management	Создавайте резервные копии частных облаков, физических компьютеров, клиентских и серверных приложений	<ul style="list-style-type: none"> Защита с помощью технологии Resilient Change Tracking (RCT) Защита кластеров Windows, даже во время миграции Резервное копирование и восстановление экранированных ВМ Поддержка технологии Storage Spaces Direct
Endpoint Protection	Защищайте информацию от внешних угроз	<ul style="list-style-type: none"> Антивирусное решение для клиентских и серверных ОС Централизованное управление через консоль Configuration Manager



Лицензирование

System Center 2016 лицензируется по модели «Серверы управления».

Существует два типа лицензий System Center:

- Серверные лицензии на управление (SML)
- Клиентские лицензии на управление (CML)

Серверные лицензии на управление (SML)

Серверные лицензии на управление (SML) необходимы для управления серверными операционными средами. Существует два вида лицензий SML:

- System Center 2016 Standard
- System Center 2016 Datacenter

На каждое физическое ядро процессора необходимо купить одну лицензию SML.

По одной лицензии System Center 2016 Standard можно управлять двумя операционными средами на управляемом сервере, а по лицензии System Center 2016 Datacenter — неограниченным количеством операционных сред на управляемом сервере.

Нужно помнить, что минимальное число лицензий на физический процессор составляет 8, а минимальное число лицензий на сервер — 16.

Приобретения самих серверов семейства System Center 2016 не требуется. Право на их использование предоставляется вместе с серверной лицензией на управление.

Также, исключительно для решения задач управления инфраструктурой, заказчик может бесплатно использовать один экземпляр SQL Server любой необходимой версии и редакции.

Клиентские лицензии на управление (CML)

Клиентские лицензии на управление (CML) необходимы для управления клиентскими операционными средами.

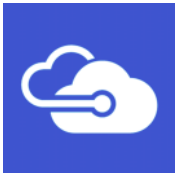
Существует несколько клиентских лицензий на управление:

- System Center Configuration Manager;
- System Center Data Protection Manager;
- System Center Endpoint Protection
- System Center Operations Manager
- System Center Orchestrator
- System Center Service Manager

Лицензии CML бывают двух типов — «на пользователя» и «на операционную среду». Заказчик вправе выбрать любой тип лицензии, исходя из экономической целесообразности приобретения.

Исключительно для решения задач управления инфраструктурой заказчик может бесплатно использовать один экземпляр SQL Server любой необходимой версии и редакции.

За изменениями условий лицензирования вы можете следить в соответствующем документе по [ссылке](#).



Обзор продукта

[SQL Server 2016](#) — инновационная платформа, которая позволяет консолидировать данные любых типов и объемов, быстро обрабатывать их, надежно и эффективно хранить, но самое главное — извлекать из них новые, полезные для бизнеса знания.

Microsoft SQL Server — самая популярная в мире коммерческая платформа для хранения и управления данными. На протяжении многих лет Microsoft SQL Server находится в квадранте лидеров Магических квадрантов Gartner по OLTP системам, BI и аналитическим платформам, хранилищам данных.

Ключевые преимущества SQL Server 2016

1. Выполнение критически важных задач в режиме реального времени:

- a. Обработка транзакций в оперативной памяти в реальном времени. Технология In-memory в SQL Server кардинально улучшает показатели пропускной способности и времени задержки SQL Server OLTP. Технология создана для работы с самыми ресурсоемкими приложениями для обработки транзакций. Возможна реализация новых сценариев, таких как обнаружение мошенничества в режиме реального времени, без ущерба для производительности транзакций.

- b. Высокая доступность и аварийное восстановление.

Большее время непрерывной работы критически важных активов, быстрая отработка отказа, упрощение настройки и балансировки нагрузки доступных для чтения баз данных — всё это доступно за счет усовершенствованных возможностей AlwaysOn в SQL Server 2016, новом едином решении для обеспечения высокой доступности и аварийного восстановления. Кроме того, можно поместить асинхронную реплику в виртуальные машины Azure для обеспечения высокой доступности гибридного решения.

2. Наименее уязвимая база данных.

Microsoft SQL Server уже шесть лет подряд признается базой данных с минимальным количеством уязвимостей среди всех крупных платформ (национальная база данных уязвимостей, составленная Национальным институтом стандартов и технологий США [NIST] 4 мая 2015 г.). Нововведения SQL Server 2016 в области безопасности помогают защитить данные для критически важных рабочих нагрузок благодаря многоуровневому подходу к безопасности, добавляют технологию постоянного шифрования и обеспечивают безопасность на уровне строк, прозрачное шифрование данных (TDE), динамическую маскировку данных и надежный аудит.

3. Высокая производительность:

- a. Лучшее решение по цене и производительности с обширными возможностями масштабирования.

SQL Server неизменно лидирует во всех тестах производительности с использованием рабочей нагрузки TPC-E OLTP, рабочей нагрузки TPC-H с хранением данных, а также при проверке производительности с использованием реальных приложений. При совместном использовании с Windows Server 2016 предел масштабирования составляет 640 логических процессоров, что позволяет использовать до 12 ТБ адресуемой памяти для базы данных.

b. Невероятно производительные хранилища данных.

Возможность использовать любые варианты — от небольших киосков данных до крупных корпоративных хранилищ — и сокращать требования к свободному месту благодаря улучшенному алгоритму сжатия данных. Осуществляйте масштабирование вплоть до петабайтов данных для корпоративного хранилища реляционных данных и выполняйте интеграцию с нереляционными источниками, такими как Hadoop, используя масштабируемую архитектуру вычислений с массовой параллельной обработкой с помощью Microsoft Analytics Platform System.

4. Комплексная мобильная бизнес-аналитика:

a. Корпоративная бизнес-аналитика.

Возможность масштабировать модели бизнес-аналитики, дорабатывать данные и обеспечивать их качество и точность благодаря полноценному решению для бизнес-аналитики. Сервисы SQL Server Analysis Services позволяют создавать комплексные корпоративные аналитические решения, обеспечивающие исключительно высокую производительность обработки в памяти, встроенной в табличную модель. Значительно сокращено время получения результатов аналитики, за счёт использования прямых запросов для табличных и многомерных моделей.

b. Комплексная мобильная бизнес-аналитика на любом устройстве.

Возможность выполнять аналитику и преобразовывать свой бизнес с помощью современных многостраничных отчетов и богатых возможностей визуализации. SQL Server Reporting Services позволяет публиковать отчеты на любых мобильных устройствах (включая устройства под управлением Windows, Android и iOS) и получать доступ к этим отчетам локально или через Интернет.

c. Упрощение работы с большими данными.

Возможность осуществлять доступ к данным любого размера благодаря технологии PolyBase, использующей запросы к данным Hadoop с помощью простых команд SQL. Кроме того, поддержка JSON теперь позволяет анализировать и сохранять документы JSON и выходные реляционные данные в файлах JSON.

5. Продвинутая аналитика в базе данных.

Возможность создания интеллектуальных приложений с помощью SQL Server R Services. Вместо простого реагирования на события Microsoft SQL Server 2016 предлагает перейти к прогнозной и предписывающей аналитике, осуществляя её непосредственно в базе данных.

6. Единый интерфейс:

a. Сокращение расходов на хранение благодаря технологии SQL Server StretchDatabase.

Возможность управления быстрорастущими базами данных OLTP без лишних затрат, хранения исторических данных в сети и организация оперативного доступа к «холодным» данным с оптимальной производительностью. С помощью базы данных SQL Server Stretch можно расширить большие таблицы SQL Server от SQL Server 2016 до Microsoft Azure, что позволит сэкономить до 40 % затрат на расширение локального хранилища.

b. Согласованная платформа данных на локальных ресурсах и в облаке.

Возможность обеспечить согласованную работу как в локальной среде, так и в облаке, чтобы создавать и развертывать гибридные решения для управления инвестициями в системы обработки данных. Также доступны возможности выполнения задач SQL Server на виртуальных машинах Azure, а также масштабирования и упрощения управления базами данных с помощью базы данных SQL Azure.

c. Удобные инструменты.

Используйте накопленный опыт и привычные средства, такие как Azure Active Directory и SQL Server Management Studio, чтобы управлять инфраструктурой баз данных в локальной среде SQL Server и Microsoft Azure. Применяйте стандартные API на различных платформах и скачивайте обновленные средства разработчика из Visual Studio, позволяющие создавать приложения нового поколения для Интернета, корпоративных сред, бизнес-аналитики и мобильных устройств.

Сравнить Microsoft SQL Server 2016 с предыдущими версиями можно по [ссылке](#).



Лицензирование

Продукт SQL Server 2016 доступен в двух основных выпусках, соответствующих потребностям различных организаций в плане функциональных возможностей, производительности и цены:

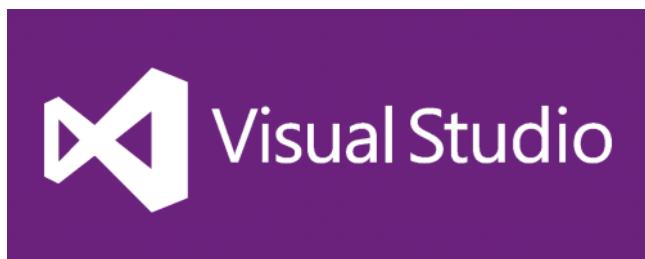
- **Enterprise Edition** — полный набор возможностей для самых строгих требований к базам данных и бизнес-аналитике. Выпуск обеспечивает высочайшие уровни обслуживания и производительности для рабочих нагрузок 1-го уровня.
- **Standard Edition** — ключевые возможности управления данными и бизнес-аналитики для небольших нагрузок с использованием минимальных ИТ-ресурсов.

Enterprise Edition включает все функции, имеющиеся в Microsoft SQL Server 2016 Standard.

Для SQL Server 2016 Microsoft предлагает различные варианты лицензирования, учитывающие стандартные способы использования клиентами серверных решений. Модель лицензирования «Server + CAL» позволяет клиентам лицензировать пользователей и/или устройства и в дальнейшем масштабировать систему с минимальными затратами. Для тех заказчиков, которые затрудняются подсчитать точное число пользователей/устройств или которым требуются функции премиум-класса для работы с базами данных, Microsoft предоставляет вариант лицензирования SQL Server по количеству ядер. Лицензирование по количеству ядер обеспечивает более точное измерение вычислительной мощности и более согласованную систему метрик для лицензирования независимо от того, развертываются ли решения на физических локальных серверах или в виртуальных/облачных средах.

Модель лицензирования «Server + CAL» применима для выпуска SQL Server 2016 Standard Edition.

Через модель лицензирования «на ядро» можно лицензировать как выпуск SQL Server 2016 Standard Edition, так и SQL Server 2016 Enterprise Edition.



Обзор продукта

Visual Studio 2015 — это интегрированная среда разработки с широкими функциональными возможностями для создания визуально привлекательных приложений для Windows, Android и iOS, а также для построения современных веб-приложений и облачных служб. Visual Studio 2015 предлагает комплексный и очень гибкий набор инструментов для управления жизненным циклом приложений.

Семейство Visual Studio 2015 объединяет в себе клиентские и серверные продукты, а также облачные сервисы.

Продукты Visual Studio 2015:

- Visual Studio Enterprise
- Visual Studio Professional
- Visual Studio Community
- Visual Studio Code
- Visual Studio Online
- Team Foundation Server
- Visual Studio Test Professional
- MSDN Platforms

Посмотреть сравнение предложений Visual Studio 2015 можно по [ссылке](#).

[Visual Studio Enterprise](#)

Интегрированное комплексное решение для групп любого размера с высокими требованиями к качеству и масштабу. Воспользуйтесь полным набором инструментов и служб для разработки, создания сложных корпоративных приложений и управления ими.

	Стандартная подписка (с MSDN)	Облачные подписки	
	Visual Studio Enterprise с MSDN	Годовая	Месячная
Каналы приобретения	Программы корпоративного лицензирования Microsoft (торговые посредники) и магазин Microsoft	Visual Studio Marketplace (требует подписки Azure для выставления счетов)	
Срок действия подписки	12 месяцев (магазин Microsoft) 24 месяца (программа Open License) 36 месяцев (другие программы корпоративного лицензирования)	12 месяцев	1 месяц
Условия лицензирования	Бессрочное ¹	Не бессрочное	
Совместная работа	Доступ к любой учетной записи Visual Studio Team Services с расширением Test Manager и клиентская лицензия Team Foundation Server	Доступ к любой учетной записи Visual Studio Team Services с расширением Test Manager и клиентская лицензия Team Foundation Server	
Расценки	Магазин Microsoft: 5 999 долларов США 2 569 долларов США (продление) При приобретении у локального торгового посредника по программе Microsoft Open License, пожалуйста, запросите следующую информацию* Новая подписка: MX3-00098 Продление: MX3-00100	2 999 долларов США в год	250 долларов США в месяц

* При покупке у местного торгового посредника: срок действия подписок Visual Studio, распространяемых по программе Open License, составляет 2 года. (Минимальный объем покупки: 1 подписка или 5 лицензий на Visual Studio Professional 2015.)

¹ Бессрочная лицензия: несмотря на прекращение действия всех преимуществ, не связанных с программным обеспечением, вы можете продолжать пользоваться им после истечения срока подписки (за исключением приобретений по программам Enterprise Subscription Agreement, Open Value Subscription и Campus Agreement).

[Visual Studio Professional](#)

Профессиональные инструменты и службы для разработки, предназначенные для индивидуальных разработчиков или небольших групп.

С Visual Studio Professional вы можете создавать приложения для нескольких устройств, компьютеров и Интернета — все в облаке и на основе ваших приложений и имеющихся навыков. Кросс-платформенные технологии помогают создавать приложения для Windows, iOS и Android в одном решении для разработки.

Visual Studio Professional с MSDN — вы получаете доступ к программному обеспечению Microsoft для разработки и тестирования, а также предоплаченные ресурсы Azure, инструменты для совместной работы, учебные курсы, профессиональную поддержку технических специалистов и многое другое.

*При покупке у местного торгового посредника: срок действия подписок Visual Studio, распространяемых по программе Open License, составляет 2 года. (Минимальный объем покупки: 1 подписка или 5 лицензий на Visual Studio Professional 2015.)

¹Бессрочная лицензия: несмотря на прекращение действия всех преимуществ, не связанных с программным обеспечением, вы можете продолжать пользоваться им после истечения срока действия подписки (за исключением приобретений по программам Enterprise Subscription Agreement, Open Value Subscription и Campus Agreement).

[Visual Studio Community 2015](#)

Visual Studio Community 2015 представляет собой бесплатную полнофункциональную интегрированную среду разработки, предназначенную для разработчиков, создающих некорпоративные приложения для любой платформы или устройства. Она располагает всеми возможностями, необходимыми для разработки некорпоративных приложений. В их число входят мощные функции для продуктивной работы, средства мобильной разработки для Windows, iOS и Android, а также доступ к множеству расширений.

Кто может использовать программное обеспечение:

- Индивидуальные разработчики
- Организации
 - Неограниченное количество пользователей в организации могут использовать Visual Studio Community в следующих случаях: в учебных аудиториях, для научных исследований или при участии в проектах с открытым исходным кодом.
 - Для всех остальных сценариев использования действует следующее правило: в некоммерческих организациях использовать Visual Studio Community могут не более 5 пользователей; в коммерческих организациях (количество ПК в которых превышает 250, или уровень ежегодного дохода которых составляет более 1 млн долл. США) сотрудники или подрядчики не могут использовать это ПО, за исключением описанных выше сценариев, имеющих отношение к учебным аудиториям, научным исследованиям.

[Visual Studio Code](#)

Переосмысленное редактирование кода, оптимизированное для сборки и отладки современных облачных и веб-приложений. Visual Studio Code доступно бесплатно, и его можно использовать на своей любимой платформе — Linux, OS X или Windows.

[Visual Studio Team Services \(Visual Studio Online\)](#)

Инструменты для совместной работы команд в облаке.

Visual Studio Team Services предоставляет набор инструментов коллективной работы в облаке для удобного создания и изменения кода. Благодаря им ваша команда может эффективно работать над программными проектами любого вида и размера.

[Team Foundation Server](#)

Сервер корпоративного уровня для команд, который позволяет им совместно использовать код, отслеживать работу и поставлять программное обеспечение — для любого языка и в одном пакете.

Это идеальное дополнение для интегрированной среды разработки.

Отдельного упоминания заслуживает методология [Microsoft Application Lifecycle Management \(ALM\)](#), обеспечивающая непрерывный процесс разработки, который позволяет повысить производительность и прогнозируемость производства ПО группами любых размеров. ALM обеспечивает управление кодом своей команды, создание и обеспечение качества приложений, планирование и отслеживание работы всей команды с помощью Visual Studio и Team Foundation Server на собственном сервере или в облаке.

[Visual Studio Test Professional](#)

Средства обеспечения качества, помогающие внедрить процедуры, такие как контроль качества кода, ручное и автоматическое тестирование, исследовательское тестирование и нагрузочное тестирование. Инструменты тестирования позволяют автоматически собрать полезную информацию из контекста в среде разработчика.

[MSDN Platforms](#)

Программное обеспечение, службы, поддержка и обучение — MSDN Platforms предоставляет IT-организациям и разработчикам Java доступ к широкому спектру ресурсов, которые помогут организациям добиться успеха без увеличения затрат на Visual Studio. Доступ к предыдущим, текущим и будущим версиям программного обеспечения предоставит IT-специалистам всё необходимое для настройки среды разработки и тестирования, а также позволит различным разработчикам создавать высококачественные приложения для Интернета, облака и Windows. Кроме того, подписчики смогут общаться, совместно работать и успевать всё в срок благодаря решению для управления жизненным циклом приложений Microsoft.

[Лицензирование](#)

В основных предложениях Visual Studio 2015 имеется два важных компонента, для которых необходимо приобрести лицензии:

1. Среда Visual Studio Team Foundation Server
2. Пользователи

Кроме того, отдельно можно приобрести службы Visual Studio Online.



Пользователи

Основной способ лицензирования пользователей — покупка подписки MSDN определенного уровня для каждого пользователя, участвующего в проекте по разработке программного обеспечения. Программное обеспечение, службы и поддержка, включенные в подписку MSDN, отличаются в зависимости от уровня подписки. Подписчик MSDN может устанавливать и выполнять Visual Studio и другие приложения корпорации Microsoft.

Если пользователю не нужны для разработки платформы Microsoft (Windows, Windows Server, SQL Server и т. п.), Windows Azure, служба технической поддержки и электронные обучающие материалы, а также если пользователь не взаимодействует с другими разработчиками с помощью Team Foundation Server и не нуждается в доступе к новым версиям программного обеспечения, то он может приобрести отдельную лицензию на Visual Studio Professional.

Среда Visual Studio Team Foundation Server

Среда Team Foundation Server — это место, где разработчики программного обеспечения, тест-инженеры, руководители проектов, заинтересованные лица и другие участники процесса разработки ПО организуют совместную деятельность, управляют исходным кодом, контролируют и распределяют работу, выполняют построение приложений и многие другие действия. Компания должна приобрести лицензии на Windows Server и Team Foundation Server для каждого сервера в этой среде, а также лицензии клиентского доступа (CAL) на Windows Server и Team Foundation Server для каждого пользователя, подключающегося к этим серверам. Система Microsoft SQL Server 2014 Standard включена в лицензию Team Foundation Server для использования с Team Foundation Server.

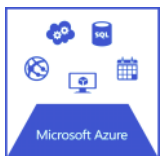
Лицензии на Visual Studio 2015 и способы их покупки

		Enterprise с MSDN	Professional с MSDN	MSDN Platforms	Test Professional с MSDN	Team Foundation Server 2015	Visual Studio Professional 2015
Корпоративное лицензирование Microsoft	Enterprise, Enterprise Subscription	▼	▼	▼	▼	▼	
	Select, Select Plus, MPSA	▼	▼	▼	▼	▼	▼
	Open Value, Open Value Subscription	▼	▼	▼	▼	▼	
	Open	▼	▼	▼	▼	▼	▼
	Campus, Enrollment for Education Solutions	▼	▼	▼	▼	▼	
Розничные продажи	Коробочная версия продукта (Full Packaged Product, FPP)						
	Интернет-магазин Microsoft Store (только в сети)	▼	▼		▼	▼	▼
	MSDN.com/buynow (непосредственно на сайте)	▼	▼		▼		

Visual Studio Online

Visual Studio Online представляет собой широкий и постоянно расширяющийся набор инструментов для управления жизненным циклом приложений на основе облачных технологий.

Поскольку подписчики MSDN могут подключить учетную запись Visual Studio Online без дополнительной платы (сервис Visual Studio Online доступен для действующих подписчиков MSDN), в их число входят только пользователи, не имеющие подписок MSDN, которым нужно назначить план Visual Studio Online.



Обзор продукта

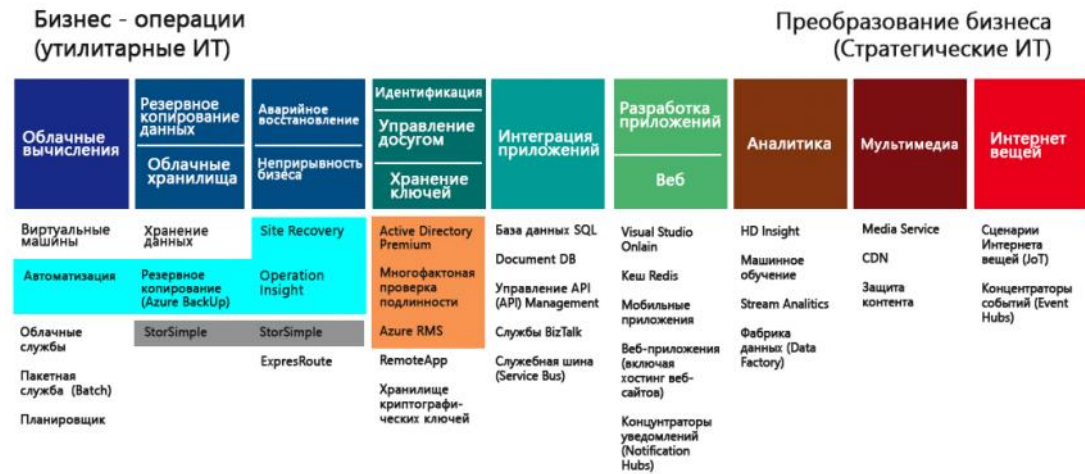
[Microsoft Azure](#) — это открытая и гибкая платформа нового поколения. Благодаря Azure разработчики и специалисты по ИТ могут реализовывать абсолютно любые проекты. Интегрированные инструменты, встроенные шаблоны и управляемые службы облегчают и ускоряют создание корпоративных, мобильных, веб-приложений и приложений для Интернета вещей, а также дают возможность управлять ими за счет использования имеющихся навыков и известных технологий.

Корпорация «Майкрософт» вот уже второй год подряд также является единственным поставщиком, занимающим место лидера в магическом квадранте Gartner в областях Cloud IaaS (облачная инфраструктура как услуга), Enterprise Application PaaS (платформа приложений как услуга) и облачных служб хранения. Azure поддерживает самый широкий выбор операционных систем, языков программирования, платформ, инструментов, баз данных и устройств. Платформа Microsoft Azure представляет собой уникальный спектр возможностей как для оптимизации традиционных бизнес-процессов, так и для преобразования бизнеса.



Сценарии использования Microsoft Azure

- **Облачное хранение для файлов, данных и резервных копий**
С помощью Microsoft Azure можно автоматизировать создание резервных копий, архивов, баз данных на SQL Server размером до 100 Пбайт, а также их восстановление; поддерживаемый для этого уровень доступа и надежности SLA составляет 99,95 %.
- **Окружение для разработки и тестирования**
Использование Microsoft Azure в качестве готовой среды для разработки и тестирования с возможностью выделения ресурсов по требованию и применением привычных инструментов и средств. Это позволяет значительно сократить время запуска новых сервисов и приложений.
- **Высоконагруженные веб-приложения и порталы**
Использование Microsoft Azure для гарантированной работы корпоративных веб-порталов и приложений во время пиковых и незапланированных нагрузок, а также медиасервисы, отвечающие за создание, управление и распространение медиаконтента в облаке, для всех операций: преобразования и защиты контента, потоковой передачи данных и аналитического обеспечения.
- **Расширение ИТ-инфраструктуры и создание гибридного облака**
Использование Microsoft Azure для расширения ИТ-инфраструктуры предприятия с возможностью динамического управления выделением ресурсов для увеличения мощностей ЦОДа заказчика или удаленного филиала.
- **Идентификация и управление доступом**
Комплексное облачное решение для управления идентификацией и доступом, предоставляющее надежные функции для управления пользователями и группами и помогающее обеспечить безопасный доступ к облачным приложениям, включая такие службы Microsoft Online Services, как Office 365 и множество приложений SaaS сторонних разработчиков. Различные сервисы позволяют многократно повысить защиту корпоративных данных.
- **Мобильные приложения**
Использование готовой инфраструктуры Microsoft Azure для создания и бэкенда ваших мобильных приложений и сервисов. Microsoft Azure включает в себя готовые механизмы авторизации с внешними сервисами, надежное хранение данных, доставку push-уведомлений для любых мобильных платформ. Обратите внимание на новый сервис PowerApps, когда даже бизнес-пользователи могут легко и непринужденно создавать мобильные приложения.
- **Продвинутая аналитика**
Полностью управляемая облачная служба, которая позволяет легко создавать, развертывать решения предиктивной аналитики и предоставлять к ним общий доступ.
- **Мультимедиа**
Службы мультимедиа Azure расширяют возможности клиентских и корпоративных решений передачи данных по всему миру — как потоковых трансляций (live streaming), так и передачи контента по запросу (on demand). Плюс расширенный поиск и специальные возможности мультимедиа благодаря средствам мультимедиа-аналитики.
- **Интернет вещей**
Подключайте устройства к облачной платформе и отслеживайте их состояние, чтобы анализировать необработанные данные и улучшать бизнес-показатели за счет автоматизации процессов.



Рассчитать стоимость облачной инфраструктуры в Microsoft Azure можно по [ссылке](#).

Для тех, кому интересно узнать о том, как организована работа Microsoft Azure с точки зрения информационной безопасности, есть отдельная [страница](#).



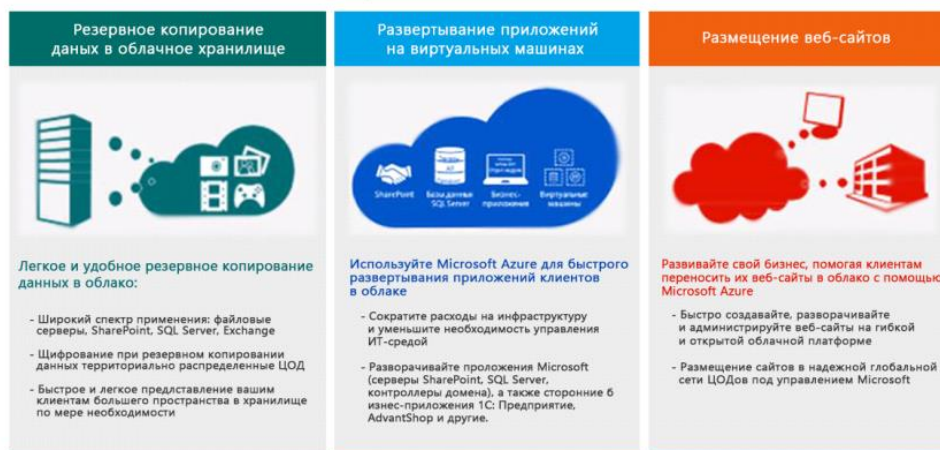
Лицензирование

Существует несколько способов пополнения баланса Microsoft Azure. В зависимости от типа заказчиков, можно выбрать один из оптимальных вариантов.



Сценарии продаж

Ключевые сценарии Azure



- Резервное копирование данных в облако

Рано или поздно все организации приходят к осознанию необходимости резервного копирования данных. Для бизнеса важны гарантии сохранности конфиденциальности и целостности данных, высокий уровень доступности сервиса, который совмещён с предсказуемым и адекватным уровнем цен на него. Всем этим требованиям полностью соответствует облако Microsoft Azure.

- Развертывание бизнес-приложений на виртуальных машинах

Большинство компаний стремится оптимизировать расходы на содержание IT-инфраструктуры. Одним из способов такой оптимизации является использование облачных вычислительных ресурсов. Microsoft Azure отлично подходит к этому сценарию, так как имеет:

- широкий выбор PaaS и IaaS решений;
- большой диапазон цен, зависящий от выбора нужной степени производительности;
- SLA 99,95 %.

- Размещение веб-сайтов

В настоящее время практически все компании в том или ином виде представлены в Интернете. Корпоративный сайт — один из самых популярных вариантов такого представления. Для нормальной работы сайта необходимо выбрать надёжную платформу, с широким набором возможностей и инструментов для разработки и поддержания сайта в рабочем состоянии. Microsoft Azure — постоянно развивающаяся платформа, оптимально подходящая для хостинга сайтов компаний любого размера.



Обзор продукта

[Enterprise Mobility + Security \(EMS\)](#) — гибкое и комплексное решение для обеспечения мобильности и безопасности. Благодаря EMS заказчик получает инновационные функции на основе удостоверений, которые помогают пользователям безопасно и эффективно работать с излюбленным набором приложений и устройств. EMS предоставляет полноценное решение безопасности и позволяет защитить бизнес в условиях постоянно видоизменяющихся проблем и совершенствующихся угроз (которые нельзя решить или устранить с помощью традиционных средств). Полная защита корпоративных данных не оказывает влияния на взаимодействие пользователей с системой, позволяя им продуктивно работать на любимом устройстве.

Вы можете купить лицензии EMS с помощью предложения EMS E3 или EMS E5.

В EMS E5 вы получаете всё то, что входит в E3, а также дополнительные возможности по обеспечению безопасности в облаке, представленные в следующей таблице.

	Управление удостоверениями и доступом	Повышение эффективности управляемых мобильных устройств	Защита информации	Безопасность, управляемая удостоверениями
EMS E3	Azure Active Directory Premium P1. Безопасный единый вход в облачные и локальные приложения. MFA, условный доступ и расширенные отчеты о безопасности.	Microsoft Intune. Управление мобильными устройствами и приложениями для защиты корпоративных приложений и данных на любом устройстве.	Azure Information Protection Premium P1. Шифрование для всех файлов и мест хранения. Отслеживание файлов на основе облака.	Microsoft Advanced Threat Analytics. Защита от сложных целевых атак с помощью анализа поведения пользователей и сущностей.
EMS E5 (включает все возможности из EMS E3)	Azure Active Directory Premium P2. Управление удостоверениями и доступом с дополнительной защитой для обычных и привилегированных пользователей. (включает все возможности из P1)		Azure Information Protection Premium P2. Интеллектуальная классификация и шифрование файлов, совместно используемых внутри и вне организации. (Включает все возможности из P1.)	Microsoft Cloud App Security. Видимость, управление и защита корпоративного уровня для облачных приложений.



Лицензирование

Лицензии EMS E3 и EMS E5 поставляются во всех каналах корпоративного лицензирования.

	OLP	OV/OVS	EA/EAS	OVS-ES, EES
Enterprise Mobility + Security E3 (User SL)	•	•	•	•
Enterprise Mobility + Security E3 Add-on (User SL)	•	•	•	•
Enterprise Mobility + Security E5 (User SL)	•	•	•	•
Enterprise Mobility + Security E5 Add-on (User SL)	•	•	•	•

Если у заказчика имеются указанные ниже лицензии, он может приобрести Enterprise Mobility + Security E3 Add-on (User SL) или Enterprise Mobility + Security E5 Add-on (User SL).

Соответствующие лицензии	Подписная лицензия «на пользователя» на Add-on
Core CAL Suite	Enterprise Mobility + Security
Лицензия Enterprise CAL Suite	
Core CAL Suite Bridge для Office 365	
Лицензия Core CAL Suite Bridge для Office 365 и Microsoft Intune	
Enterprise CAL Suite Bridge для Office 365	
Лицензия Enterprise CAL Suite Bridge для Office 365 и Microsoft Intune	

Microsoft Operations Management Suite



Обзор продукта

[Microsoft Operations Management Suite](#) — комплексное SaaS-решение для управления и защиты корпоративных гибридных облачных сред. Microsoft Operations Management Suite предоставляет единый портал для контроля над ИТ-инфраструктурой любой конфигурации: частным облаком или гибридной средой, объединяющей публичные и партнерские облачные сервисы с локальными ЦОД компании. Под управлением OMS могут находиться:

- Платформы публичного облака Microsoft Azure, Amazon Web Services
- Платформы частного облака Microsoft Azure Stack, Microsoft Hyper-V, VMware, OpenStack
- ОС Linux, Microsoft Windows Server

При этом сам пакет инновационных служб управления Microsoft Operations Management Suite доступен в облаке. Он не требует усилий и средств на развертывание и поддержку. Microsoft Operations Management Suite дополняет возможности системы Microsoft System Center по управлению локальными ЦОД, образуя с ней комплексное решение по управлению гибридной инфраструктурой.

Решение Microsoft Operations Management Suite включает в себя следующие сервисы:

- [Log Analytics](#)
Наглядное представление и глубокая аналитика гибридной среды.
- [Automation](#)
Автоматическое выполнение сложных, длительных, часто повторяющихся процедур по управлению инфраструктурой.
- [Backup](#)
Сервис обеспечивает целостность данных, защиту рабочих нагрузок и доступность приложений в гибридной среде с помощью резервного копирования.
- [Site Recovery](#)
Сервис гарантирует автоматическую репликацию в облако или между двумя площадками заказчика, а также защиту рабочих нагрузок, серверов и пользователей.



Лицензирование

Заказчики из сегмента малого и среднего бизнеса могут приобрести каждый из компонентов OMS по отдельности, выбрав на сайте (см. ссылки выше) наиболее подходящий для себя тарифный план.

Заказчики, представляющие крупный бизнес и образование, могут приобрести Microsoft Operations Management Suite E1 и/или E2 в каналах корпоративного лицензирования.

При соблюдении нижеописанных требований заказчики могут приобрести Microsoft Operations Management Suite E1 (лицензия Add-on) и/или Microsoft Operations Management Suite E2 (лицензия Add-on).

Соответствующие лицензии*	Лицензия Add-on SL	Правомочное количество
Core Infrastructure Server Suite Standard (пакет – 2 лицензии «на ядро») System Center 2 Standard (пакет – 2 лицензии «на ядро»)	Operations Management and Security E1, лицензия Add-on Operations Management and Security E2, лицензия Add-on	1 / 4**
Core Infrastructure Server Suite Datacenter (пакет 2 – лицензии «на ядро») System Center 2 Datacenter (пакет – 2 лицензии «на ядро»)	Operations Management and Security E1, лицензия Add-on Operations Management and Security E2, лицензия Add-on	1
Core Infrastructure Server Suite Standard (2 – процессорная) System Center 2 Standard (2 – процессорная)	Operations Management and Security E1, лицензия Add-on Operations Management and Security E2, лицензия Add-on	2
Core Infrastructure Server Suite Datacenter (2 – процессорная) System Center 2 Datacenter (2 – процессорная)	Operations Management and Security E1, лицензия Add-on Operations Management and Security E2, лицензия Add-on	8

*Каждая соответствующая лицензия должна иметь действующее покрытие Software Assurance

**Требуется не менее 4 соответствующих лицензий

Также подписчики Microsoft Operations Management Suite имеют право на локальное развертывание и использование Microsoft System Center Server Standard.

Подписка на Operations Management and Security	Программное обеспечение в составе
Operations Management and Security E1 Operations Management and Security E1, лицензия From SA	System Center Server Standard
Operations Management and Security E2 Operations Management and Security E2, лицензия From SA	System Center Server Standard

Корпоративное лицензирование Microsoft



Программа		Краткое описание
Крупные организации от 250 пользователей (коммерческие, государственные, академические)	Microsoft Product and Services Agreement (MPSA)	Программа лицензирования, сочетающая в себе преимущества программ с обязательствами и программ транзакционных. Гибкая программа лицензирования для приобретения ПО и онлайн-служб. Подходит для коммерческих, государственных и академических организаций.
	Enterprise Agreement (EA)	Трехлетнее соглашение со стандартизацией (обязательствами). Оплата производится полностью при первоначальном заказе или ежегодными платежами, лицензии постоянные. Имеется 4 уровня цен. Подходит для коммерческих и государственных организаций.
	Enterprise Agreement Subscription (EAS)	Трехлетнее соглашение со стандартизацией (обязательствами). Оплата производится ежегодно, лицензии временные. Имеется 4 уровня цен. Подходит для коммерческих и государственных организаций.
	Campus and School Agreement - Enrollment for Education Solutions (CASA-EES)	Подписка для крупных учебных заведений. Стандартизация по количеству сотрудников или студентов.
Малые организации до 250 пользователей (коммерческие, государственные, академические)	Open License (OLP)	Транзакционная программа. Простой способ приобретения ПО и онлайн-служб. ПО и службы предоставляются только после предоплаты. Подходит для коммерческих и государственных организаций.
	Open Academic (OLP)	Программа Open License, предназначенная для учебных заведений. Цены значительно ниже, чем для коммерческих компаний.
	Campus and School Agreement (CASA)	Трехлетняя программа для учебных заведений.
	Open Value (OV)	Трехлетнее соглашение. Существует два типа: транзакционное соглашение и соглашение с обязательствами. Оплата производится полностью при первоначальном заказе или ежегодными платежами, лицензии постоянные. Имеется 2 уровня цен и скидки за стандартизацию. Подходит для коммерческих и государственных организаций.
	Open Value Subscription - Education Solutions (OV-ES)	Подписка для небольших и средних учебных заведений. Стандартизация по количеству сотрудников или студентов.
	Open Value Subscription (OVS)	Трехлетнее соглашение со стандартизацией (обязательствами). Оплата производится ежегодно, лицензии временные. Имеется 2 уровня цен. Подходит для коммерческих и государственных организаций.
Некоммерческие организации	Open Academic (OLP)	Некоммерческие негосударственные организации, имеющие статус "Благотворительная", могут получать ПО в рамках программы пожертвований.
Другие способы приобретения лицензий	Cloud Service Provider (CSP)	Решение для партнеров, желающих продавать собственные решения вместе с онлайн-службами Microsoft.
	Service Provider License Agreement (SPLA)	Программа для партнеров, предоставляющих собственное оборудование для хостинга.
	Microsoft Service Online Advisor	Простой способ самостоятельного приобретения онлайн-служб конечным пользователем.
	OEM	Программное обеспечение, поставляемое только вместе с оборудованием.
	FPP	Программное обеспечение, поставляемое в коробках.



Терминология

Software Assurance — набор преимуществ, помогающих развешивать и использовать ПО, а также управлять им более эффективно. Подробнее с преимуществами Software Assurance можно ознакомиться по [ссылке](#).

Стандартизация или обязательства — приобретение определенного продукта на все устройства или на всех пользователей компании.

Фиксация цен — возможность производить дозакупки по ценам, зафиксированным в соглашении.

Аффилированное лицо — любое юридическое лицо, которым сторона владеет на правах собственности, или которое владеет стороной на правах собственности, или которое находится в совместном с нею владении на праве собственности. Термин «владение на праве собственности» означает владение на правах собственности более чем 50%-ной долей участия в уставном (складочном) капитале.

Microsoft Product and Services Agreement

Программа лицензирования для крупного бизнеса, включая коммерческие и государственные организации. В рамках соглашения MPSA заказчики могут приобретать как локальное ПО, так и онлайн-службы*. Оплата возможна как полная при заказе, так и ежегодными платежами, не требующими обязательств по стандартизации всего парка ПК. Единое соглашение позволяет включать заказчиков разных типов, заметно снижая расходы на управление лицензиями.

Более подробно с программой вы можете ознакомиться в таблице и по ссылке: <http://aka.ms/mpsarus>

Тип соглашения Транзакционное	
Оплата	Предоплата
Минимальное количество пользователей или устройств	Нет
Срок действия лицензий	Постоянные для ПО, временные для онлайн-служб
Срок действия соглашения	Бессрочное
Software Assurance	Возможно приобретение
Аффилированные лица	Включение аффилированных лиц по всему миру, единое соглашение для разных типов аффилированных лиц (например, коммерческая компания и учебное заведение)
Фиксация цен	1, 2 или 3 года только для онлайн-сервисов
Уровни цен	4 уровня для коммерческих организаций, 1 уровень для государственных и образовательных организаций

*С 1 февраля 2017 года приобретение Microsoft Azure в MPSA станет недоступно для новых клиентов.

Enterprise Agreement и Enterprise Agreement Subscription

Программы лицензирования, ориентированные на крупный бизнес, включая коммерческие и государственные организации. Заключать соглашения могут партнеры со статусом License Solution Provider (LSP). Стандартизация обязательна, может выполняться по количеству пользователей (устройств) или серверов.

Стандартизация по количеству пользователей/устройств называется Enterprise Enrollment.

Стандартизация по количеству серверов называется Server and Cloud Enrollment.

Более подробно с программами вы можете ознакомиться в таблице и по ссылке: <http://aka.ms/earus>

	EA	EAS
Тип соглашения	С обязательствами	С обязательствами
Оплата	Предоплата или ежегодная рассрочка	Ежегодная подписка
Минимальное количество пользователей или устройств	250	250
Срок действия лицензий	Постоянные для ПО, временные для онлайн-служб	Временные
Срок действия соглашения	3 года	3 года
Software Assurance	Включено	Включено
Аффилированные лица	Включение аффилированных лиц по всему миру	Включение аффилированных лиц по всему миру
Фиксация цен	3 года	3 года
Уровни цен	4	4

Open

Программы лицензирования, ориентированные на малый и средний бизнес. Заключать соглашения могут любые партнеры, отправив запрос дистрибьютеру.

Более подробно с программами вы можете ознакомиться в таблице и по ссылке: <http://aka.ms/openrus>

	OLP	OV	OVS
Тип соглашения	Транзакционное	Транзакционное или с обязательствами	С обязательствами
Оплата	Предоплата	Предоплата или ежегодная рассрочка	Ежегодная подписка
Минимальное количество пользователей или устройств	Нет	Нет. Минимум 5 при стандартизации	5
Срок действия лицензий	Постоянные для ПО, временные для онлайн-служб	Постоянные для ПО, временные для онлайн-служб	Временные
Срок действия соглашения	2 года	3 года	3 года
Software Assurance	Возможно приобретение	Включено	Включено
Аффилированные лица	Невозможно включение аффилированных лиц, возможно приобретение нескольких лиц по единому уровню цен	Включение аффилированных лиц из одной страны	Включение аффилированных лиц из одной страны
Фиксация цен	Нет	3 года для базовых продуктов	3 года
Уровни цен	2	2	2

Для учебных заведений

Учебные заведения могут приобретать ПО и сервисы по специальным ценам, которые значительно ниже, чем для коммерческих компаний. Продавать OLP могут любые партнеры, OV-ES и CASA — только партнеры со статусом Authorized Education Reseller (AER). CASA-EES доступна только партнерам со статусом LSP.

Более подробно с программами вы можете ознакомиться в таблице и по ссылке: <http://aka.ms/edurus>

	OLP	OV-ES	CASA	CASA-EES	MPSA
Тип соглашения	Транзакционное	С обязательствами	С обязательствами	С обязательствами	Транзакционное
Оплата	Предоплата	Ежегодная рассрочка	Предоплата или ежегодная рассрочка	Ежегодная рассрочка	Предоплата
Минимальное количество пользователей или устройств	Нет	5 сотрудников или студентов	50 баллов	1 000 сотрудников или студентов	Нет
Срок действия лицензий	Постоянные для ПО, временные для онлайн-служб	Временные	Временные	Временные	Постоянные для ПО, временные для онлайн-служб
Срок действия соглашения	2 года	1 или 3 года	1 или 3 года	1 или 3 года	Бессрочное
Software Assurance	Возможно приобретение	Включено	Включено	Включено	Возможно приобретение
Фиксация цен	Нет	Только 3 года	Только 3 года	Только 3 года	1, 2 или 3 года только для онлайн-сервисов
Уровни цен	1	2	2	4	1



Лицензирование некоммерческих организаций

Некоммерческие организации, не являющиеся государственными, имеющие статус "Благотворительная", могут получать ПО в рамках программы пожертвований. Для этих организаций применяется программа лицензирования Open Academic. Программное обеспечение не требуется приобретать, некоммерческие организации получают его в виде пожертвования.

Более подробно с программой вы можете ознакомиться по ссылке: <http://aka.ms/nonprofitrus>

Cloud Solution Provider

Партнеры, разрабатывающие собственные решения, могут продавать их вместе с сервисами Microsoft. В программе CSP партнеры получают возможность управлять лицензиями заказчиков: активировать новые лицензии, по необходимости увеличивать или уменьшать количество лицензий, вести ежемесячный биллинг и оказывать поддержку.

Управление лицензиями и взаимодействие с сервисами Microsoft может происходить по одной из двух схем:

1. Партнер интегрирует собственную систему биллинга с системой Microsoft.
2. Партнеры используют систему биллинга сертифицированного дистрибьютора облачных сервисов.

Вы можете ознакомиться с программой более подробно по ссылке: <http://aka.ms/csprus>

Service Provider License Agreement

Партнеры, предоставляющие услуги хостинга, могут использовать ПО Microsoft для размещения данных клиентов. Большинство продуктов лицензируются по числу подписчиков (Subscriber Access License) или по числу процессоров (ядер).

Партнеры могут приобрести ПО у авторизованных SPLA-реселлеров.

Более подробно с программой вы можете ознакомиться по ссылке: <http://aka.ms/splarus>

Microsoft Services Online Advisor

Способ самостоятельного приобретения онлайн-служб. Пользователь оплачивает подписку через интернет кредитной картой. Партнер (Advisor) может получать вознаграждения от платежей, если клиент укажет его как партнера-консультанта (Partner of Record).

Более подробно с программой вы можете ознакомиться по ссылке: <http://aka.ms/directrus>

Original Equipment Manufacturer (OEM)

Лицензирование ПО, поставляемого вместе с оборудованием. Жизненный цикл лицензии определяется жизненным циклом оборудования. Права регулируются двумя документами: EULA (соглашение конечного пользователя) и OEM System Builder License (соглашение сборщика).

Более подробно с программой вы можете ознакомиться по ссылке: <http://aka.ms/oemrus>

Коробочный продукт (FPP)

Лицензирование ПО, приобретаемого в виде коробки по розничным каналам. Коробочные лицензии не привязаны к оборудованию и могут быть перенесены на другое устройство. В большей степени коробочные лицензии подходят для частных пользователей и малого бизнеса.

Более подробно с программой вы можете ознакомиться по ссылке: <http://aka.ms/fpprus>

Программа вознаграждения



Участие в партнерской программе и преимущества

Партнерская программа предоставляет участникам важный комплект инструментов для увеличения прибыльности бизнеса, развития существующих и новых деловых практик, сокращения расходов и решения сложных технических задач.

Программы вознаграждения партнеров Microsoft

Программа вознаграждения	Условия участия	Вознаграждение	Как принять участие	Ресурсы, поддержка, вопросы
Cloud Cash Back	<ul style="list-style-type: none"> Участие в MPN на любом уровне (Network member, Silver, Gold) Наличие специалиста, сдавшего экзамен по облачным сервисам 	Продажи облачных сервисов Microsoft Open — 15 % CSP — 45 %. Вознаграждение суммируется с Managed Reseller и CSP Reseller.	Зарегистрироваться на сайте программы Cash Back	Cloud Cash Back Partner Local Incentives Partner Marketing Center
CSP Direct/Indirect Reseller	<ul style="list-style-type: none"> Managed-статус Участие в MPN на любом уровне (Network member, Silver, Gold) 	14 % за продажу CSP-лицензий	Зарегистрироваться на сайте https://partnerincentives.microsoft.com/	CSP Reseller Вопросы ociemea@microsoft.com
Managed Reseller	<ul style="list-style-type: none"> Managed-статус Определенная MPN-компетенция (Silver или Gold) Продажи не менее 75 000 долл. в Open + минимум 1 продажа облачных сервисов или 15 и более новых заказчиков, купивших облачные сервисы в течение 12 месяцев 	Продажи лицензий Open (все продукты). Вознаграждение от 1,25 до 8 % в зависимости от продукта	Зарегистрироваться на сайте https://partnerincentives.microsoft.com/	Managed Reseller Вопросы erebates@microsoft.com
Online Services Sell	<ul style="list-style-type: none"> Компетенции уровня Silver/Gold DPOR 	Продажи облачных сервисов, CRMOL, Dynamics AX MOSA/ Web-direct; EA; CASA/EES От 3 до 65 %	Партнер должен быть назначен как DPOR	Online Services Sell Вопросы ociemea@microsoft.com
Online Services Usage	<ul style="list-style-type: none"> MPN-компетенции Cloud Productivity, Devices and Deployment уровня Silver или Gold DPOR 	10 % за использование облачных сервисов O365, AADP, Windows Intune. EA; CASA/EES	Партнер должен быть назначен как DPOR	Online Services Usage Вопросы ociemea@microsoft.com
Azure Consumption	<ul style="list-style-type: none"> MPN-компетенция Cloud Platform уровня Silver или Gold DPOR 	15 % за потребление сервисов Azure в EA, CASA/EES и MOSA	Партнер должен быть назначен как DPOR	Azure Consumption Вопросы ociemea@microsoft.com

Hosted Managed Partners	<ul style="list-style-type: none"> Hosted Managed-партнеры с 2 и более новыми ЕСЕ в квартал Более 50 % оформлены с ЕСЕ на конец квартала 	65 % за SPLA-продажи, превышающие максимальный объем продаж в месяц за октябрь-декабрь 2016	Партнер отправляет ЕСЕ и стандартный отчет SPLA (если имеется) своему SPLAR. Копию всех заполненных ЕСЕ нужно отправлять каждый месяц действия программы на splaincentivesrussia@microsoft.com	Partner Local Incentives Partner Marketing Center
Workload Accelerator	<ul style="list-style-type: none"> Managed-статус Наличие специалиста, сдавшего экзамен 	Вознаграждение за работу по продаже стратегических решений Microsoft 10 % — SQL Server Premium, Office 365 (кроме Plan E5 и Office Pro Plus), EMS, OMS 15 % — Azure 20 % — Office 365 Plan E5 Open, EA, EAS	Отправить заявку + POE на адрес wlarequest@microsoft.com	Partner Local Incentives Partner Marketing Center

Local OEM Incentives Program — маркетинговая программа для OEM-партнеров Microsoft

OEM Incentives Program предоставляет своим участникам — партнерам Microsoft маркетинговые фонды для компенсации их затрат на продвижение программного обеспечения Microsoft и устройств с Windows Pro.

В рамках программы партнеры могут компенсировать свои расходы на совместный маркетинг, используя следующие возможности:

- Формирование спроса — реклама с широким охватом.
- Развитие рынка — маркетинговые и рекламные активности, предназначенные для конкретной аудитории заказчиков.
- Подготовка партнеров — обучение, подготовка и работа с персоналом для практического освоения им технологий Microsoft.
- Rebates — единовременное для каждого периода использования фонда снятие рибейта в размере не более 50 % от общей суммы накопленных фондов.



Как стать участником программы Local OEM Incentives

Фонды начисляются на основании закупок у официальных дистрибуторов Microsoft за указанный период.

Партнеру необходимо достичь определенного уровня закупок хотя бы по одному типу продуктов:

- OEM Windows Client — не менее 250 лицензий в полугодие
- FPP/ESD Office — не менее 200 лицензий в полугодие
- OEM Windows Server — не менее 40 лицензий в полугодие
- Устройства на Windows 10 Pro — не менее 1 000 шт. в полугодие

Категории маркетинговых активностей

Формирование спроса	Традиционная реклама с широким охватом, способствующая продвижению полностью собранных систем с предустановленным ПО Microsoft. Результат и аудитория должны быть измеримыми.	Компенсируемые виды рекламы <ul style="list-style-type: none"> Печатная реклама Почтовая или электронная рассылки, SMS Баннерная реклама в Интернете Наружная реклама 	Сроки проведения Активность должна быть осуществлена строго в период использования фонда. Отчетные документы должны быть поданы строго в срок подачи заявок.
Развитие рынка	Маркетинговые активности, разработанные	Компенсируемые виды активностей <ul style="list-style-type: none"> Web Syndication / DCCN 	Сроки проведения Перед началом активности необходимо завести в системе MDF-план, получить на

	<p>для определенной аудитории, способствующие продвижению полностью собранных систем с предустановленными ПО Microsoft.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Промоакции для клиентов • Внутренние поощрения (SPIFFs) • Оформление розничных точек POS-материалами • Контекстная реклама, реклама в соцсетях, создание интернет-магазинов и пр. • Выставки, семинары, конференции • Телемаркетинг 	<p>него одобрение от своего менеджера Partner Account и код предварительного одобрения на все сопровождающие мероприятие материалы (реклама, печатные материалы, программа мероприятия, приглашение, скрипт телемаркетинга, интернет-контент, POS-материалы). Активность должна быть осуществлена строго в период использования фонда. Отчетные документы должны быть поданы строго в срок подачи заявок.</p>
Подготовка партнеров	<p>Обучение по продуктам, техническая сертификация и плата за участие в мероприятиях Microsoft</p>	<p>Компенсируемые виды активностей</p> <ul style="list-style-type: none"> • Windows Demo Units • Оплата участия в конференции Microsoft • Оплата перелета и (или) проживания на период конференции Microsoft • Оплата обучения в Microsoft • Оплата экзаменов для партнеров • Оплата регистрации в партнерской программе Microsoft 	<p>Сроки проведения</p> <p>Активность должна быть осуществлена строго в рамках полугодия, когда были начислены фонды. Отчетные документы должны быть поданы строго в срок подачи заявок.</p>

Информация по обучению



Обучение партнеров Microsoft — это программа подготовки сотрудников разных специализаций в компаниях-партнерах Microsoft. В программу обучения включаются следующие виды подготовки: тренинги-курсы в очном и онлайн-форматах, сертификация Microsoft, а также учебные ресурсы, которые помогают сотрудникам получить нужную квалификацию или повысить ее.

Обучение по ролям:

Руководитель компании	<p>Бизнес-встречи, на которых представители Microsoft рассказывают и демонстрируют, как можно заработать на продаже облачных решений Microsoft.</p> <p>Cloud Partner Profitability — Узнайте, что потребуется для построения успешного прибыльного бизнеса в облаке.</p> <p>Программа Cloud Solution Provider — Какие возможности роста и прибыли есть у вашей компании.</p>
Маркетолог	<p>Marketing Fast & Light</p> <p>Тренинг для маркетологов и руководителей, на котором показаны механизмы и инструменты диджитал-маркетинга крупным планом, а также то, как они помогают решать маркетинговые задачи.</p> <p>На тренинге вам помогут понять, кто ваш клиент, как его найти и о чем он думает. Расскажут и покажут, как сделать UVP — Уникальное Ценностное Предложение. Объяснят, что такое Customer LifeCycle Journey (как клиент «созревает» к покупке продукта в диджитал-эпоху).</p> <p>Формат: очно</p> <p>Регистрация</p> <p>Записи вебинаров</p>
Специалист по продажам	<p>Как применять и продавать облачные сервисы Microsoft</p> <p>Данный тренинг позволит вам отработать навыки продаж, узнать суть предлагаемых продуктов и освоить сервисы Microsoft. Научиться простым, но привлекающим внимание приемам демонстрации продуктов и сервисов. Расскажет, как вам работать с возражениями клиентов.</p> <p>Формат: очно</p> <p>Регистрация</p> <p>CSP Sales Kit</p> <p>CSP Kit — это детальное пошаговое описание процесса создания и развития успешной облачной практики у партнера. А самое главное, каждый этап процесса строительства облачной практики в CSP Kit сопровождается набором инструментов (презентации, коммерческие предложения, демонстрационные стенды, скрипты для телемаркетинга, шаблоны писем и т.д.) и примерами как зарубежных, так и российских партнеров.</p> <p>Структурно CSP Kit состоит из двух частей:</p> <ul style="list-style-type: none">• Пошаговые рекомендации и инструкции, в которых рассказано про все составляющие успешного облачного бизнеса, от создания облачного УТП до обеспечения интеллектуальной собственности, и о том, как пошагово этого успеха добиться именно вам.• Набор документов и инструментов, которые уже показали свою эффективность в облачном бизнесе (шаблоны предложений, готовые письма, скрипты, рекомендации по лидогенерации — всё в формате «бери и используй»). <p>Содержание CSP Kit постоянно обновляется. Все материалы доступны на портале проекта: Получить доступ к portalu.</p> <p>Также для ознакомления с порталом CSP Sales Kit доступны записи вебинаров.</p>
	<p>Курсы по лицензированию продуктов Microsoft</p> <p>Ресурс для получения базовых знаний по лицензированию https://getlicensingready.com/</p> <p>Подготовка к экзамену по лицензированию (рус.)</p> <p>Подготовка к экзамену по лицензированию (англ.)</p>

	<p>Вебинары по лицензированию</p> <p>Формат: онлайн</p> <p>Регистрация</p>
Технический специалист	<p>Как начать работать с сетями Azure, шаблонами, службами архивации и резервирования ЦОД, разработка приложений в Azure, а также технические тренинги, посвященные Windows 10, SQL Server 2016, EMS.</p> <p>Технические тренинги, посвященные обновлениям в Microsoft Cloud.</p> <p>В течение курсов проводятся лабораторные работы и демонстрируются все новинки и самые актуальные функции, глубокие технические подробности облачных сервисов Microsoft.</p> <p>Формат: в классе</p> <p>Регистрация</p> <p>Что нового в Microsoft Cloud</p> <p>Еженедельные технические вебинары по основным темам: Azure, Office 365 / S4B, EMS/Intune/Win10.</p> <p>Формат: онлайн</p> <p>Регистрация</p> <p>Бесплатный онлайн-ресурс для изучения Azure</p> <p>Онлайн-ресурс, предоставляющий возможность получить все уровни знаний о Microsoft Azure, от понимания основ до тонкостей настройки. Учебные материалы включают лабораторные работы с настоящим, живым Azure.</p> <p>Формат: онлайн</p> <p>Начать курс</p>

Спецпредложения по подготовке к экзаменам:

Чтобы помочь техническим специалистам освоить облачные технологии и сдать сертификационный экзамен, предлагаем воспользоваться следующими спецпредложениями:

- Получите глубокие знания и расширьте свои карьерные возможности в сфере облачных технологий!
Вы получаете максимально полное предложение для освоения Azure и успешной сдачи сертификационного экзамена:
 - ✓ базовое обучение в авторизованном учебном центре Microsoft под руководством опытного инструктора на курсе 20532 (Разработка облачных решений на платформе Microsoft Azure) или 20533 (Инфраструктурные решения в Microsoft Azure);
 - ✓ 30-дневный Practice Test (официальный практический тест Microsoft по Azure);
 - ✓ неограниченный доступ к [бесплатным онлайн-курсам по Azure от Microsoft](#) — от начального до продвинутого уровня по различным сценариям;
 - ✓ сертификационный экзамен со вторым шансом по Azure (действителен в течение трех месяцев с момента получения). И всё это только по стандартной цене курса! [Подробнее](#)
Срок действия акции – до 31 мая 2017 (включительно).
 - [Бесплатные курсы по Azure](#) и пакет Practice Test плюс экзамен (со вторым шансом) по Azure за \$99. [Подробнее](#)
 - [Пакет Practice Test плюс любой экзамен \(со вторым шансом\)](#) за \$130 (рекомендуется) или [отдельно экзамен со вторым шансом за \\$110](#). [Подробнее](#). (Нажав кнопку «Приобрести», обязательно укажите страну Russian Federation, чтобы цена отобразилась корректно, после того нажмите «Add to cart».)
 - [Акция "Обучение с гарантией!"](#):
 - ✓ 20%-ная скидка на обучение по официальным курсам Microsoft в авторизованных учебных центрах Microsoft;
 - ✓ бесплатный ваучер на сертификационный экзамен;
 - ✓ плюс дополнительная гарантия: если после прохождения курса с 20%-ной скидкой ваша попытка сдачи сертификационного экзамена будет unsuccessful, то вы сможете повторно пройти обучение по этому же курсу бесплатно!
 - ✓ Независимо от того, в каком городе вы находитесь, вы можете воспользоваться этим предложением, подключившись к курсам онлайн в режиме реального времени.
- [Подробнее](#)
- Срок действия предложения до 1 апреля 2017.

Авторизованное обучение

Реализуйте свой потенциал и добейтесь максимальной отдачи от своих вложений в технологии Microsoft. В этом вам помогут очное обучение, сертификация, учебники Microsoft и [партнеры Microsoft Learning](#).

[Авторизованное обучение Microsoft](#) включает весь спектр возможностей.

- Обучение проводится в авторизованных учебных центрах у [партнеров Microsoft Learning](#) под руководством сертифицированных тренеров Microsoft.
- Официальные учебники Microsoft составляются разработчиками продуктов и сервисов Microsoft и методистами Learning.
- Обучение может проводиться как под руководством преподавателя на очных занятиях, так и дистанционно — в виртуальном классе.
- Авторизованное обучение Microsoft позволяет подготовиться к сдаче экзаменов на международный сертификат IT-профессионала.

[Сертификация Microsoft](#) — это программа независимой и всесторонней оценки знаний и навыков пользователей, IT-специалистов, разработчиков и IT-менеджеров для работы с технологиями и продуктами Microsoft. Для получения сертификата необходимо сдать один или несколько сертификационных экзаменов, большинство из которых проходит в виде компьютерных тестов и требует не только хорошей теоретической подготовки, но и серьезных практических навыков и знаний.

Сертификаты Microsoft высоко ценятся работодателями во всем мире. Они дают возможность специалистам и пользователям подтвердить свою квалификацию, продемонстрировать свой экспертный уровень и заинтересованность, а менеджерам — объективно оценивать IT-знания сотрудников и кандидатов и выявлять пригодных для работы.

Что такое ваучеры SA

Microsoft Software Assurance — это программа поддержки Microsoft, которая призвана помочь заказчикам корпоративных лицензий максимально эффективно использовать приобретенное программное обеспечение. Организациям, которые приобрели лицензии на программное обеспечение по программе лицензирования Software Assurance, предоставляются бесплатные ваучеры на обучение сотрудников у [партнеров Microsoft Learning](#) в авторизованных центрах обучения. Преимущества при использовании ваучеров на обучение SATV:

- Уменьшение затрат на обучение.
- Подготовка IT-специалистов к внедрению новых продуктов.
- Повышение квалификации сотрудников IT-отдела.
- Обучение проводится по любым продуктам Microsoft — вне зависимости от того, на какие продукты приобретены лицензии SA.

Дорожная карта по сертификации Microsoft

Дорожная карта по технической сертификации Microsoft уже доступна для скачивания по ссылке <https://born-to-learn.mslearn.net/> или <https://www.microsoft.com/ru-ru/learning/default.aspx>.

Обновленная карта путей сертификации содержит информацию по всем новейшим технологиям и продуктам Microsoft, включая сертификацию для разработчиков. Посетите сайт Born to Learn и скачайте карту сертификации с главной страницы.

Обзор сертификаций, а также ответы на часто задаваемые вопросы по обучению и сертификации вы можете найти [здесь](#).

Подробная информация об экзаменах, способах регистрации на экзамен, онлайн-экзаменах и участии в бета-тестировании доступна [здесь](#).

Если вам необходимо найти авторизованный Учебный центр и пройти обучение по технологиям и продуктам Microsoft, посетите страницу [российских партнеров Microsoft Learning](#).

- Расписание тренингов: <http://aka.ms/training-schedule-rus>
- Экспертный совет тренеров: <https://www.facebook.com/trenersovet>
- Университет партнеров: <https://partner.microsoft.com/ru-ru/Training/>
- Центр партнерского маркетинга: <https://partner.microsoft.com/ru-ru/Marketing/>
- Кампания с ресурсами по digital-маркетингу: <http://aka.ms/digital-marketing-rus>



Устройства на Windows

Благодаря новому подходу к разработке операционной системы Windows 10, удалось расширить перечень поддерживаемых и совместимых устройств, а также обеспечить единый подход к работе с Windows на разных типах форм-факторов.

Привычная работа с мышью и клавиатурой или сенсорный ввод, небольшой планшет или мощная рабочая станция с несколькими мониторами — единый пользовательский интерфейс позволяет легко взаимодействовать с операционной системой, не меняя своего стиля работы.



Вновь приобретенные устройства поставляются с одной из двух редакций Windows 10:

- Windows для домашнего использования
- Windows Pro

Приобретение Windows Pro в предустановленном виде (OEM) позволяет воспользоваться правом Downgrade и использовать Windows 8 или Windows 7, если это необходимо.

Windows 10 Корпоративная E3 и E5

Windows 10 Корпоративная — идеальное решение для крупных организаций.

Windows 10 Корпоративная — самая безопасная операционная система для рабочих компьютеров в организации.

Windows 10 Корпоративная защищает от 5-ти самых распространенных и актуальных угроз:

Угроза	Решение	Описание
Взлом и компрометирование корпоративной информации при загрузке ПК. Вредоносные программы могут сохраняться на устройствах необнаруженными в течение многих лет, скрываясь в ОС.	Защита устройства	Инструменты, обеспечивающие устройства и ОС защиту от взлома на любых уровнях.

Вредоносные программы и вирусы содержатся в письмах от злоумышленников, а также в почтовых вложениях.	Защита от угроз	Самый безопасный корпоративный браузер, встроенный антивирус, настраиваемый чёрный список веб-сайтов и белый список приложений.
Украденные учетные данные влекут за собой до 60 % всех зарегистрированных сетевых вторжений.	Защита учётных данных	Двухфакторная аутентификация с помощью биометрических данных или второго устройства. Защита учетных данных внутри ОС.
Кража информации, связанная с потерей устройств.	Защита информации	Инструменты шифрования файлов, требующие проверки подлинности, при открытии, копировании или предоставлении удалённого доступа. Инструменты шифрования жестких дисков для защиты потерянных устройств от несанкционированного доступа.
Активность злоумышленников в среднем удается выявить через 200 дней после ее начала.	Обнаружение нарушений	Сервис, который анализирует отчеты о работе устройств Windows 10 в Azure с точки зрения корпоративных и глобальных угроз для выявления злоумышленников.
	— Windows 10 Корпоративная E3	
	— дополнительно только для Windows 10 Корпоративная E5	

Сравнение возможностей Windows 7 Корпоративная и Windows 10 Корпоративная E3 и E5

	Технологии	Описание	W7	W10 Legacy Device ¹	W10 Modern Device ¹
Защита устройства	Trusted Platform Module	Windows использует криптопроцессор (TPM), чтобы зашифровать и сохранить ключи безопасности от злоумышленников	•	•	•
	Windows-as-a-Service	ОС постоянно поддерживается, и на неё регулярно приходят обновления функциональности и безопасности, защищая систему от эксплойтов		•	•
	Windows Trusted Boot	Предварительная проверка всех загружаемых приложений и файлов на наличие угроз		•	•
	UEFI Secure Boot	Инструмент, пришедший на замену BIOS, защищающий от выполнения неподписанного кода на этапе загрузки ОС			•
	Virtualization Based Security	Дополнительный уровень защиты, позволяющий изолировать основные службы Windows в отдельной виртуальной среде			•
Защита от угроз	SmartScreen	Запрет на посещение заблокированных сайтов или выполнение приложений из чёрного списка	•	•	•

	Windows Firewall	Предотвращение несанкционированного доступа к устройству	•	•	•
	Windows Defender	Антивирусное программное обеспечение на основе глобальной антивирусной базы актуальных угроз		•	•
	Microsoft Edge	Самый безопасный в мире корпоративный браузер		•	•
	WD Application Guard	Изоляция веб-содержимого на основе Hyper-V в случае ненадежных источников контента в веб-браузере.			•
	Device Guard	Запуск исключительно доверенных приложений			•
Защита учётных данных	Windows Hello	Двухфакторная аутентификация с использованием лица, отпечатков пальцев или PIN-кода. Подтверждается также аутентификация на веб-сайтах		•	•
	Hello Companion Devices	Возможность использовать телефон, бейдж или другие устройства, чтобы разблокировать ваш ПК с Windows Hello		•	•
	Credential Guard	Защита корпоративных учетных данных путем их изоляции в аппаратной виртуальной среде			•
Защита информации	BitLocker/Device Encryption	Защита данных на жёстком диске путём шифрования	•	•	•
	BitLocker to Go	Защита данных на внешних накопителях путём шифрования	•	•	•
	BitLocker Admin & Monitor	Контроль за соблюдением политик шифрования с возможностью создания ключей восстановления	•	•	•
	Windows Information Protection	Защита корпоративных данных от несанкционированного распространения с личных устройств сотрудников компании		•	•
Обнаружение нарушений	Windows Defender Advanced Threat Protection	Глобальная, базирующаяся на облачных технологиях аналитика угроз, позволяющая реагировать и расследовать атаки на корпоративную сеть		•	•
	Conditional Access	Доступ к корпоративным ресурсам только тех устройств, которые соответствуют политикам безопасности компании			•

¹Legacy Device — устаревшее устройство с Win10; Modern Device — современное устройство (Windows 8 Certified и более современное)

	— Windows 10 Корпоративная E3
	— дополнительно только для Windows 10 Корпоративная E5



Почему устройства на Windows лучше всего подходят для бизнеса?

1. Устройства, соответствующие потребностям бизнеса

Только Windows предлагает самый широкий выбор устройств с оптимальным соотношением цены и производительности. Windows даёт возможности персонализации и согласованной работы, совмещая это с возможностью использования огромного ассортимента аксессуаров.

2. **Единая Windows на различных устройствах**

Разные устройства на Windows (ПК, планшеты, смартфоны) подключаются к единому Магазину приложений, что значительно облегчает повседневную работу. Одно ядро операционной системы обеспечивает общую платформу для разработчиков, повышает безопасность и облегчает управление широким спектром устройств.

3. **Универсальные приложения для телефона, планшета и ПК**

Общие приложения для разных типов устройств позволяют объединить опыт использования ПО, тем самым повышая эффективность работы сотрудников. Все внесенные изменения автоматически синхронизируются через OneDrive и не требуют отдельной ручной настройки синхронизации.

4. **Огромный выбор беспроводных и USB-периферийных устройств**

Windows 10 предлагает пользователям выбор из лучшей беспроводной и USB-периферии, не требующей специальных дорогостоящих запатентованных переходников и адаптеров.

5. **Защита учётных и персональных данных корпоративного уровня**

Windows Hello и Microsoft Passport обеспечивает безопасное и простое развертывание многофакторной аутентификации. На основе промышленных стандартов безопасности (FIDO 2.0) и Windows Hello предоставляется возможность идентификации, реализуемой в ЦОДах компании или публичном облаке.

6. **Бесшовная интеграция**

Устройства под управлением Windows 10 предлагают полную интеграцию с существующей инфраструктурой заказчика.

7. **Долгосрочные стандартизированные циклы поддержки для своевременного и планируемого обновления**

С Windows у компаний есть уверенность, что развернутые технологии будут предсказуемы. Выпуски Current Branch for Business и Long Term Servicing Branch (LTSB) позволяют планировать время и расходы, связанные с жизненным циклом клиентских устройств и программного обеспечения.

8. **Обнаружение сетевых и облачных угроз**

Windows Defender Advanced Threat Protection (ATP) в режиме реального времени анализирует подозрительную системную активность, предотвращая атаки, основанные на методах социальной инженерии и уязвимостях нулевого дня.

Аксессуары для бизнеса Microsoft



В 1982 году корпорация Microsoft, являющаяся мировым лидером в производстве программного обеспечения, предоставлении услуг и разработке интернет-технологий для ПК и серверов, запустила специальное подразделение по производству компьютерных аксессуаров Microsoft Hardware.

Начиная с первой компьютерной мыши Microsoft в 1983 году, подразделение Microsoft Hardware создало и выпустило огромное количество устройств, по праву став одним из главных законодателей моды на компьютерные аксессуары.

В ассортименте Microsoft — компьютерные мыши, клавиатуры, комплекты (клавиатура + мышь), веб-камеры, гарнитуры, игровые контроллеры. Аксессуары Microsoft легко настроить и использовать, что дает максимальное удовольствие от рабочего процесса.

Wireless Mobile Mouse 1850

- Компактность и удобство
- Прокрутка в двух направлениях
- Удобный для обеих рук дизайн



Arc Touch Bluetooth Mouse

- Компактный и удобный дизайн
- Включение-выключение сложением-разложением мыши
- Беспроводная технология Bluetooth 4.0
- Технология BlueTrack для работы на практически любой поверхности



Sculpt Ergonomic Mouse

- Эргономичный дизайн для естественного положения кисти и запястья
- Кнопка Windows для быстрого перехода к начальному экрану
- Кнопка «Назад» для упрощения навигации
- Прокрутка в четырех направлениях



Wired Desktop 600 для бизнеса

- Бесшумные клавиши
- Влагозащищенность
- Кнопка Windows для быстрого перехода к начальному экрану
- Мультимедийные клавиши
-
- Высокая точность управления, благодаря оптическому датчику с разрешением 800 т/д



Natural Ergonomic Keyboard 4000

-
- Профилактика боли в запястьях
- Идеальное решение для профессионалов



[LifeCam Cinema](#)

- Отличное качество видео с разрешением 720p
- Алюминиевый корпус
- Поворот на 360 градусов
- Быстрое подключение к Skype по технологии Plug&Play



[LifeCam Studio](#)

- Единственная камера Microsoft с разрешением 1080p
- Съемка с качеством Full HD, с линзами премиум-класса
- Встроенный микрофон с шумоподавлением
- Поворот на 360 градусов
- Быстрое подключение к Skype с технологией Plug&Play



[LifeChat LX-4000 для бизнеса](#)

- Моногарнитура с шумоподавляющим микрофоном
- Удобная регулировка громкости пультом на шнуре
- Световой индикатор беззвучного режима на пульте управления во время звонка
- Оптимизация для работы с Microsoft Skype for Business
- Поддержка высокоскоростного стандарта USB 2.0





Полезные ресурсы

Решения для бизнеса

[Портал решений для малого бизнеса](#)

[Портал решений для крупных организаций](#)

[Портал решений для государственного сектора](#)

Лицензирование

[Портал корпоративного лицензирования Microsoft](#)

[Библиотека документов корпоративного лицензирования](#)

[Примеры лицензионных соглашений с конечным пользователем \(EULA\)](#)

Продукты и технологии

[Techdays — видеопортал, посвященный современным технологиям и разработке](#)

[Microsoft Virtual Academy](#)

[Technet](#)

Очное и онлайн-обучение

[Портал обучения и сертификации Microsoft](#)

[Поиск тренингов и регистрация](#)

[Центр разработки MSDN](#)

Партнерство

[Microsoft Partner Network](#)

[Pinpoint](#)

[Customer Stories — примеры успешных внедрений](#)

[Центр Partner Marketing](#)

[Ваш логотип Microsoft Partner Network](#)

[Материалы по digital-маркетингу](#)

[Метология продаж в облаке Cloud SureStep](#)

[Вознаграждения для партнеров](#)

Социальные сети

[Microsoft Partner Network Russia в Facebook](#)

[Microsoft Partner Network Russia во Вконтакте](#)

[Microsoft для всех во Вконтакте](#)

[Microsoft для всех в Facebook](#)

[Microsoft Россия в Twitter](#)

[Microsoft Россия в Instagram](#)

[Microsoft для бизнеса в Facebook](#)

[Microsoft Россия - официальный канал на Youtube](#)

[Экспертный совет тренеров в Facebook](#)



Часто задаваемые вопросы

- 1) Какие программы корпоративного лицензирования доступны образовательным, государственным и коммерческим организациям?

Тип лицензий	Коммерческие компании	Государственные организации	Образовательные учреждения
Единовременная оплата, постоянные лицензии	OLP (NL, C)	Open Government (Gov A, Gov B, Gov C)	Open Academic (NL)
Постоянные лицензии, рассрочка платежа	OV (NL, C)		-----
Подписная лицензия, права на продукт на срок подписки	OVS (NL, C)		OVS-ES, OVS-EES, CASA

- 2) В каких программах корпоративного лицензирования продаётся легализация для Windows?

Легализация для Windows (GGWA) продаётся только в программе Open License (OLP).
Есть специальные цены для образовательных учреждений. Коммерческие и государственные организации производят закупки GGWA на общих условиях.

- 3) Что такое ESD лицензии? Что я получаю при его приобретении?

ESD - это электронные лицензии на ПО Microsoft, которые поставляются напрямую заказчикам через реселлеров, ритейлеров и интернет-магазины в режиме онлайн.

Основные преимущества электронных ключей ESD:

- Доступность лицензий 24/7
- Безопасная поставка в течение нескольких минут
- Лицензии готовы к установке сразу после получения электронного ключа
- Все преимущества коробочных версий.

Преимущества для реселлеров:

- Более высокая прибыльность по сравнению с коробочными версиями
- Быстрая поставка и отсутствие расходов на доставку и складское хранение

- Быстрый доступ к лицензиям
- Полный ассортимент ПО Microsoft всегда в наличии
- Возможность продажи с оборудованием, что повышает доход реселлера Онлайн
- заказ и автоматизация процесса позволяют осуществлять поставки в режиме 24/7

Преимущества для заказчиков:

- Заказчик получает электронное письмо от Microsoft с электронным ключом, инструкцией и ссылкой на скачивание дистрибутива
- Все преимущества коробочных продуктов
- Отсутствие физического носителя, приобретаемое ПО загружается по электронной ссылке
- Приобретенное и установленное ПО может быть перенесено на новый ПК или Mac
- ПО может быть активировано сразу после закупки

4) Чем отличаются Exchange Standard CAL от Exchange Enterprise CAL?

- Exchange Server Standard 2016 CAL — базовая функциональность обмена почтовыми (электронными) сообщениями (POP3, SMTP и т.п.)
- Exchange Server Enterprise 2016 CAL
 - Архив на месте
 - Хранение на месте (без ограничений, на основе запросов, на временной основе)
 - Расширенные политики для мобильных устройств
 - Защита информации и соответствие требованиям
 - Настраиваемые политики хранения
 - Ведение журнала для списка рассылки и каждого пользователя
 - Почтовые ящики на местах — соблюдение требований
 - Предотвращение потери данных
- Лицензии клиентского доступа носят аддитивный характер. То есть заказчик в любом случае приобретает Exchange Server Standard 2016 CAL, а если ему требуется более мощный функционал, то дополнительно необходимо приобрести Exchange Server Enterprise 2016 CAL

5) Чем отличается Visio Standard от Visio Pro?

Ключевое отличие редакции Pro от Standard - возможность подключения Visio к источникам внешних данных. Более подробно ознакомиться с отличиями можно по [ссылке](#).

6) У меня вопросы по обучению и сертификации специалистов. Кому их можно задать?

В случае возникновения вопросов по обучению и сертификации пишите на электронную почту prsup@microsoft.com

7) Как лицензируется Windows Server 2016?

Windows Server 2016 Datacenter и Windows Server 2016 Standard лицензируются по модели «на ядро»/клиентские лицензии.

В первую очередь необходимо приобрести лицензию на сервер, где будет разворачиваться Windows Server. Необходимое число лицензий Windows Server равно числу физических ядер на лицензированном сервере, причем минимальное число лицензий на физический процессор составляет 8, а минимальное число лицензий на сервер - 16. При этом нужно помнить, что в прайс-листе позиции с серверными лицензиями идут пакетом по 2 лицензии «на ядро». Т.е. одна купленная позиция закрывает 2 ядра процессора.

Указанное значение лицензий в таблице приведено с учётом того, что одна позиция закрывает 2 физических ядра.

Количество физических ядер на 1 процессор						
		2	4	6	8	10
Кол-во процессоров на 1 сервер	1	8	8	8	8	8
	2	8	8	8	8	10
	4*	16	16	16	16	20

Стоимость лицензии такая же, как на Windows Server 2012 R2

Требуется дополнительная лицензия

*

В случае приобретения Standard Edition может потребоваться дополнительная лицензия.

Редакция Windows Server 2016 Standard позволяет по одной лицензии развернуть два виртуальных экземпляра Windows Server среды на лицензированном аппаратном сервере, а редакция Windows Server 2016 Datacenter дает право на неограниченные права виртуализации на сервере, которому назначена лицензия.